



# 2023年3月期 決算説明会

## (2022年4月 ~ 2023年3月)

2023年5月29日  
新東工業株式会社

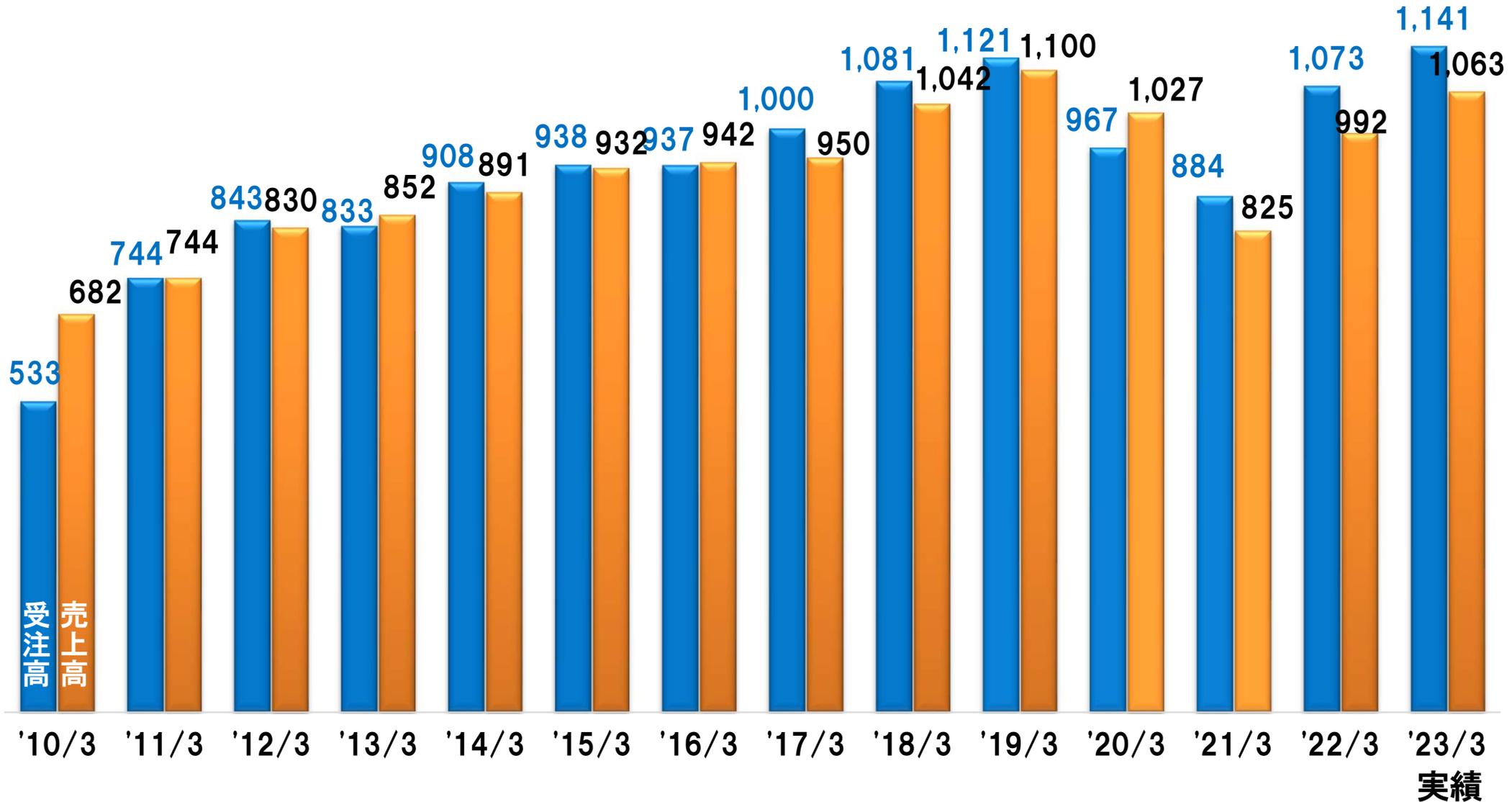
# I. 2023年3月期の実績

## II. 中期経営計画の進捗状況

## III. 成長投資と株主還元

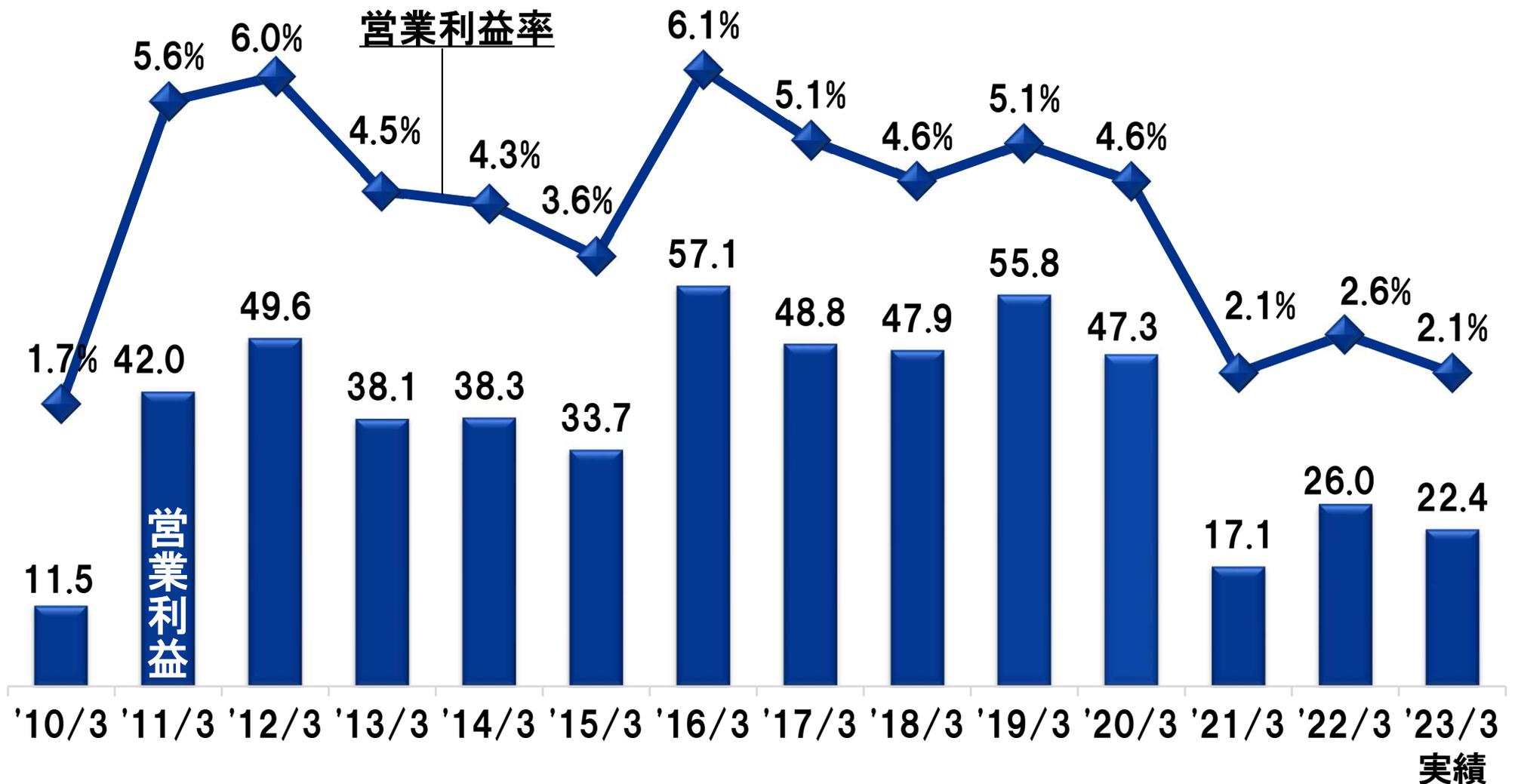
# I-1. 受注高・売上高の推移

(単位:億円)



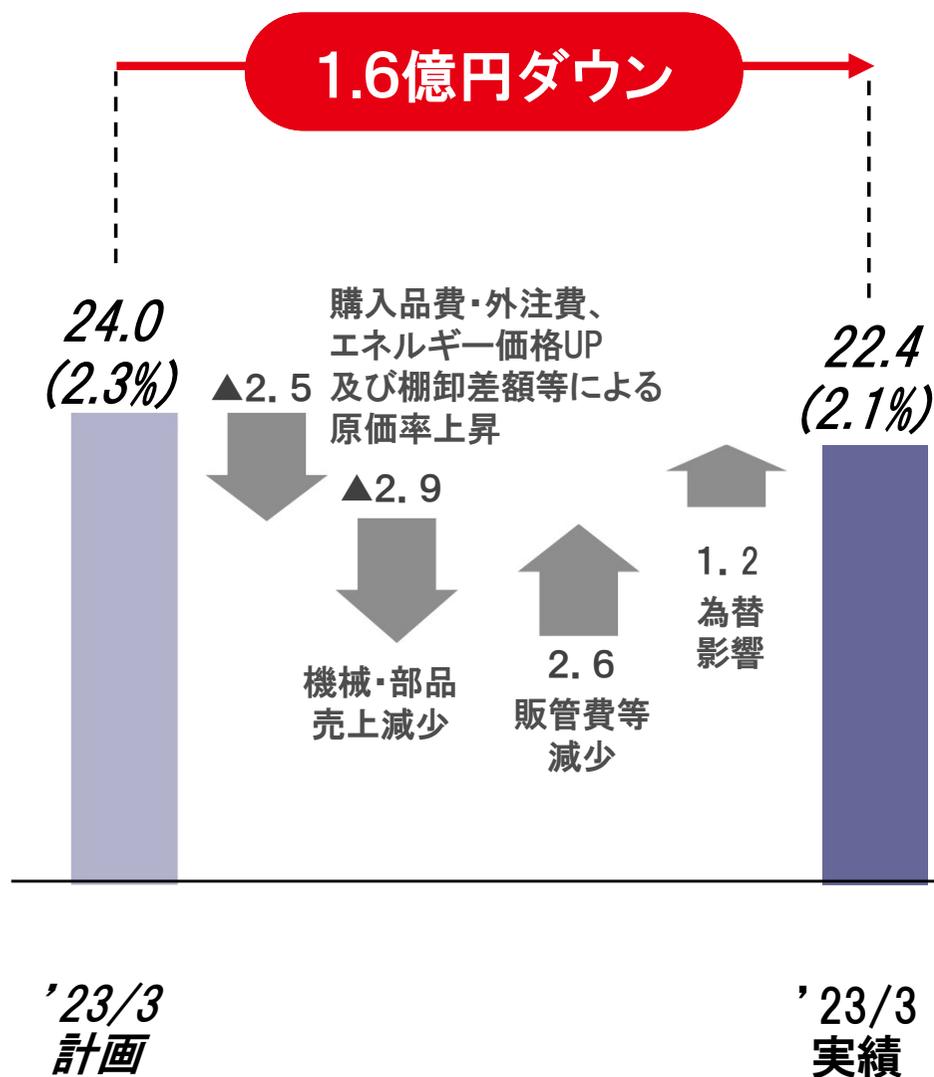
# I-2. 営業利益・営業利益率の推移

(単位:億円)



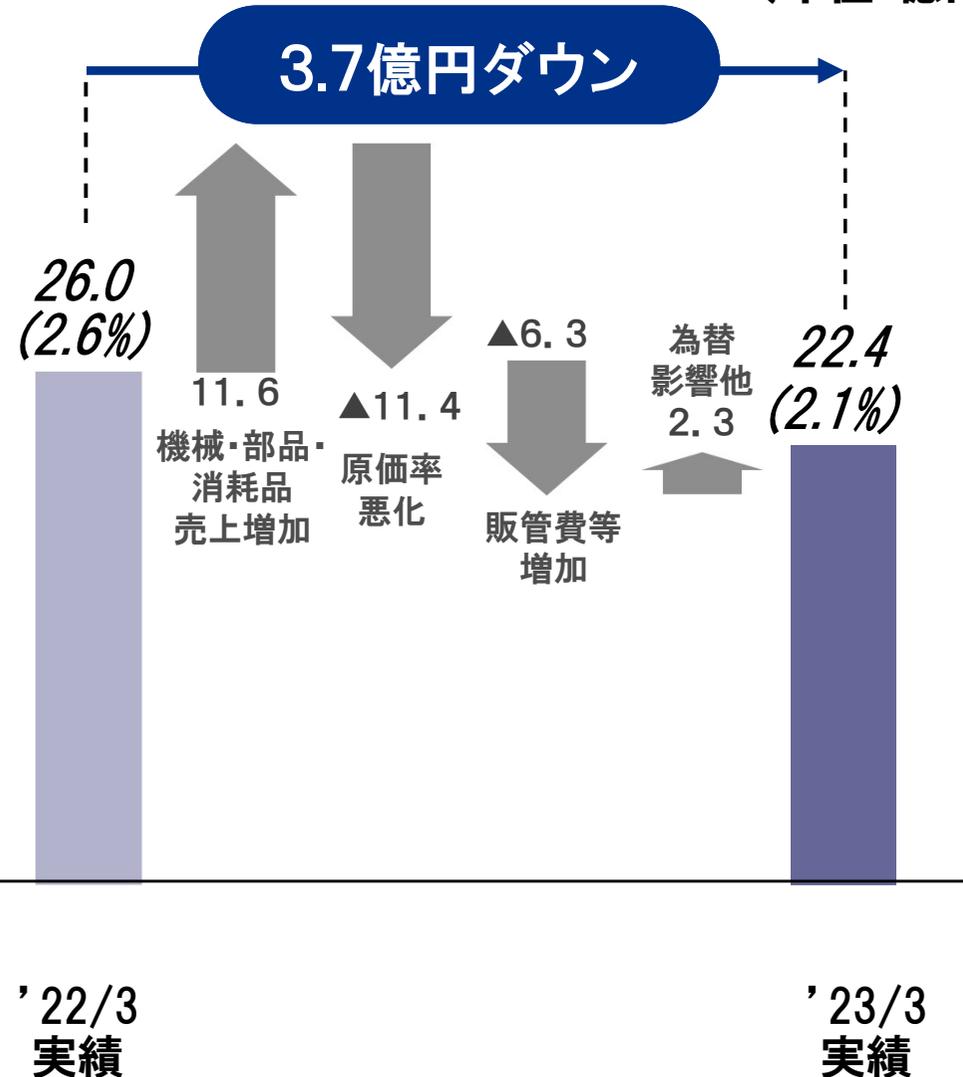
# 1-2. 営業利益 差異要因

## 計画との比較



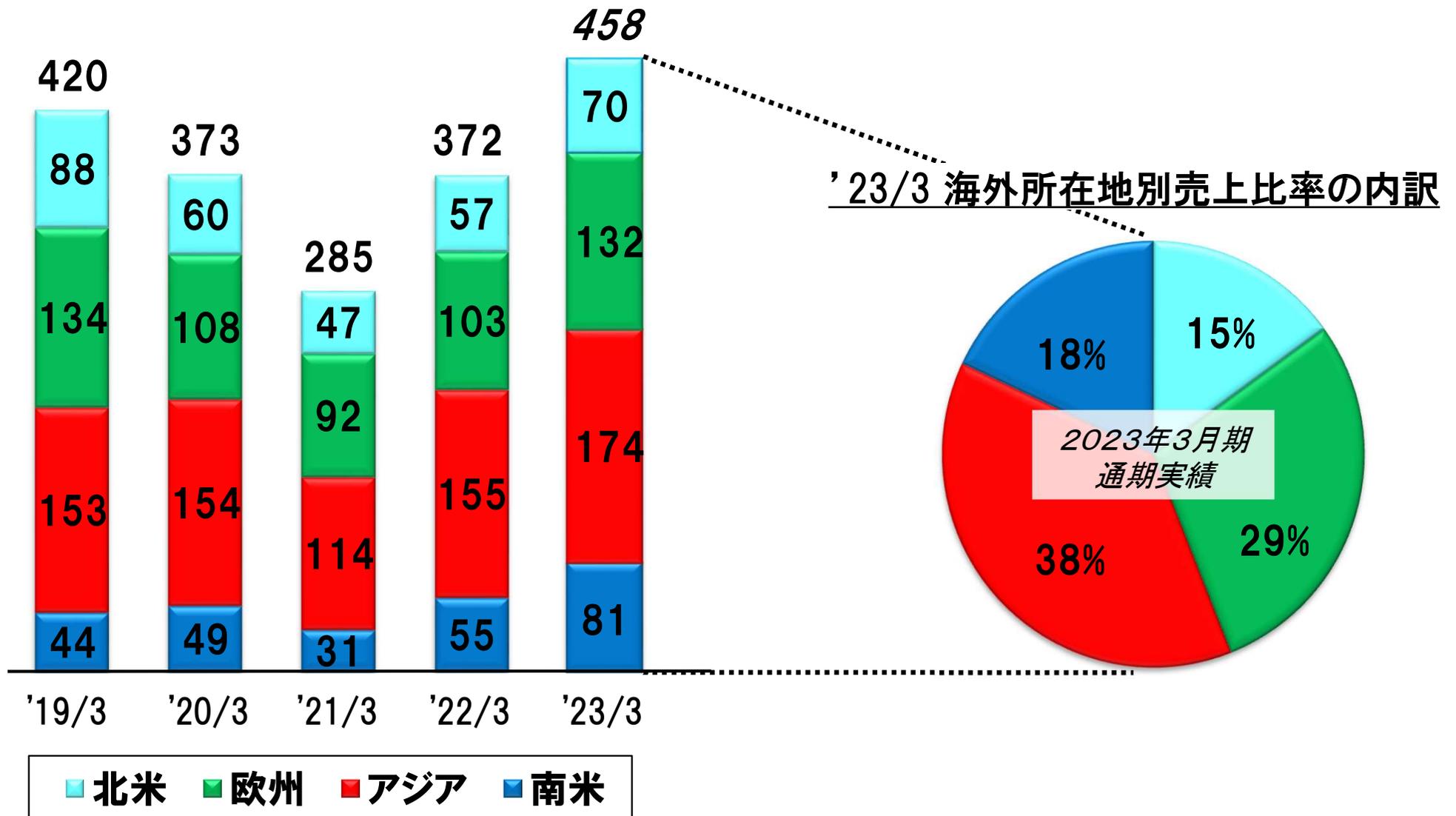
## 対前年同期実績との比較

(単位:億円)



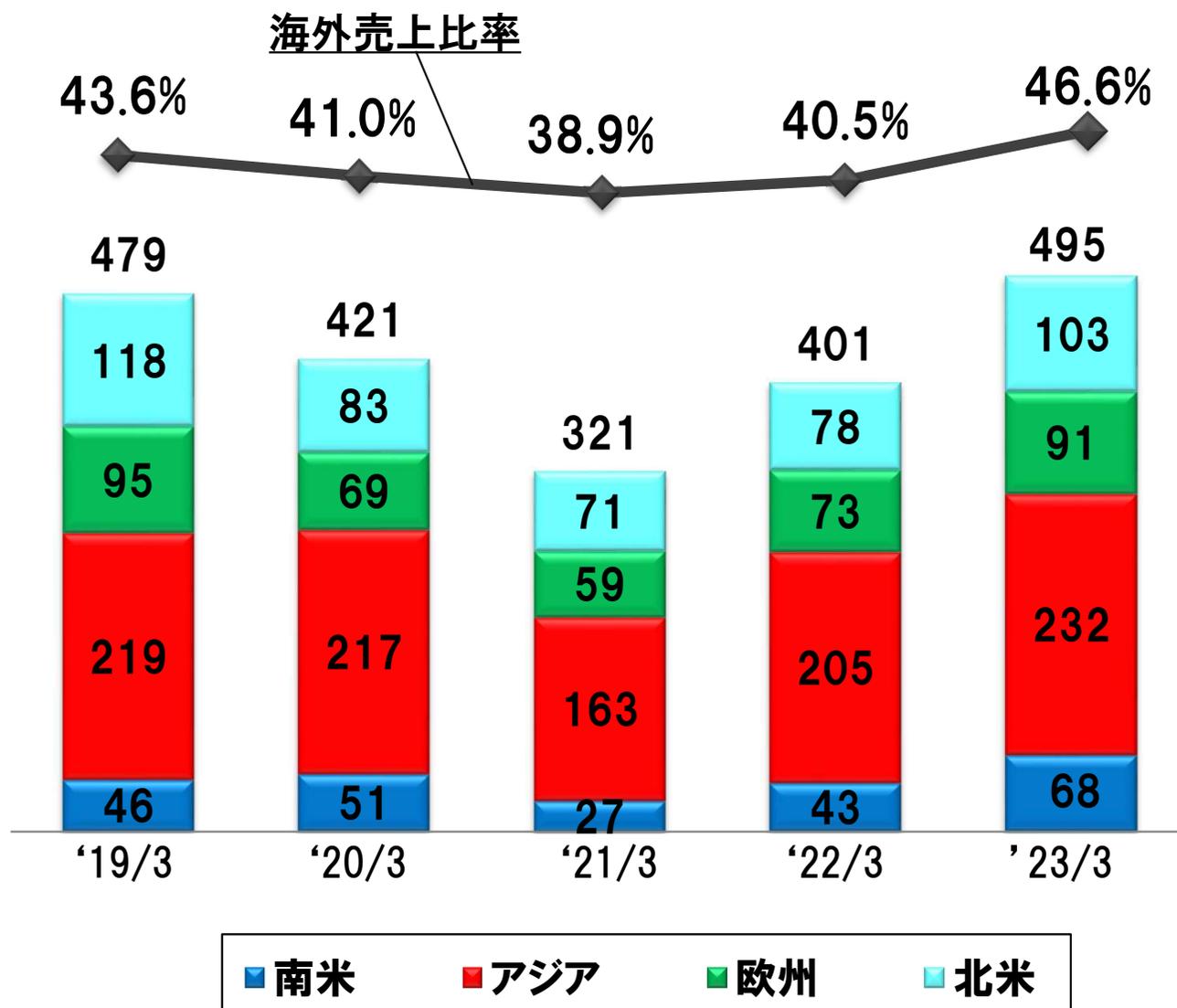
# I-3. 海外所在地別 売上高

海外所在地別 売上高の推移 (単位:億円)



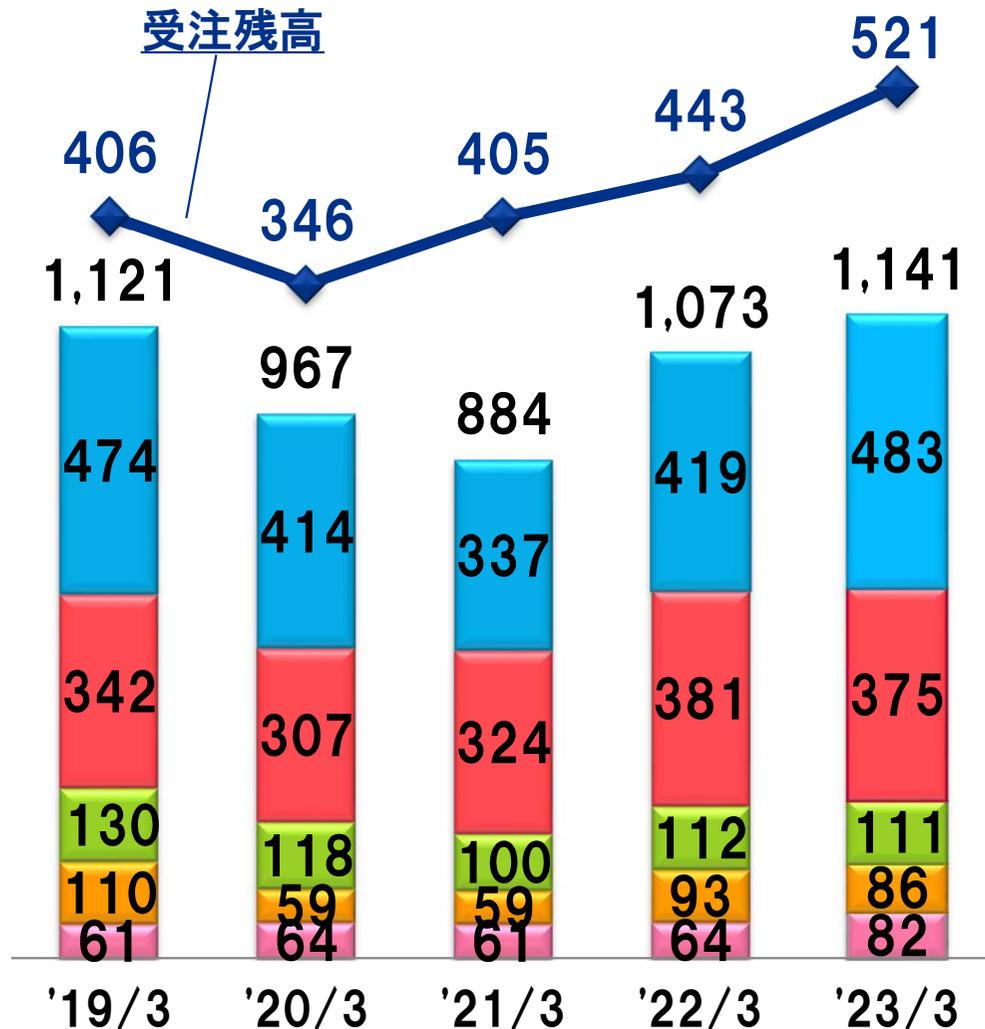
# I-4. 海外納入地域別売上高

海外納入地域別売上高推移 (単位: 億円)



# I-5. 受注高・受注残高

受注高&受注残高の推移 (単位:億円)



受注残高(事業別)内訳 (単位:億円)

	'22/3	'23/3
表面処理	60	84
鑄造	259	276
環境	44	52
特機	58	66
搬送	20	41
合計	443	521

# I-6. セグメント別の状況（まとめ）

（単位：百万円）

		'22/3 実績	'23/3 実績	増減額	増減率
全体	売上高	99,247	106,381	7,133	7.2%
	営業利益	2,606	2,242	▲364	▲14.0%
	営業利益率	2.6%	2.1%	▲0.5%	—
		'22/3 実績	'23/3 実績	増減額	増減率
表面処理事業	売上高	41,306	46,012	4,705	11.4%
	営業利益	2,658	2,893	234	8.8%
	営業利益率	6.4%	6.3%	▲0.1%	—
鑄造事業	売上高	34,041	36,426	2,384	7.0%
	営業利益	▲17	▲83	▲66	—
	営業利益率	▲0.1%	▲0.2%	▲0.2%	—
環境事業	売上高	10,851	10,712	▲139	▲1.3%
	営業利益	901	759	▲141	▲15.7%
	営業利益率	8.3%	7.1%	▲1.2%	—
特機事業	売上高	7,694	8,785	1,090	14.2%
	営業利益	▲386	▲629	▲242	—
	営業利益率	▲5.0%	▲7.2%	▲2.1%	—
搬送事業	売上高	6,079	6,135	55	0.9%
	営業利益	607	482	▲125	▲20.6%
	営業利益率	10.0%	7.9%	▲2.1%	—



# 【表面処理事業】 sinto SURFACE TECMART

## 特記事項

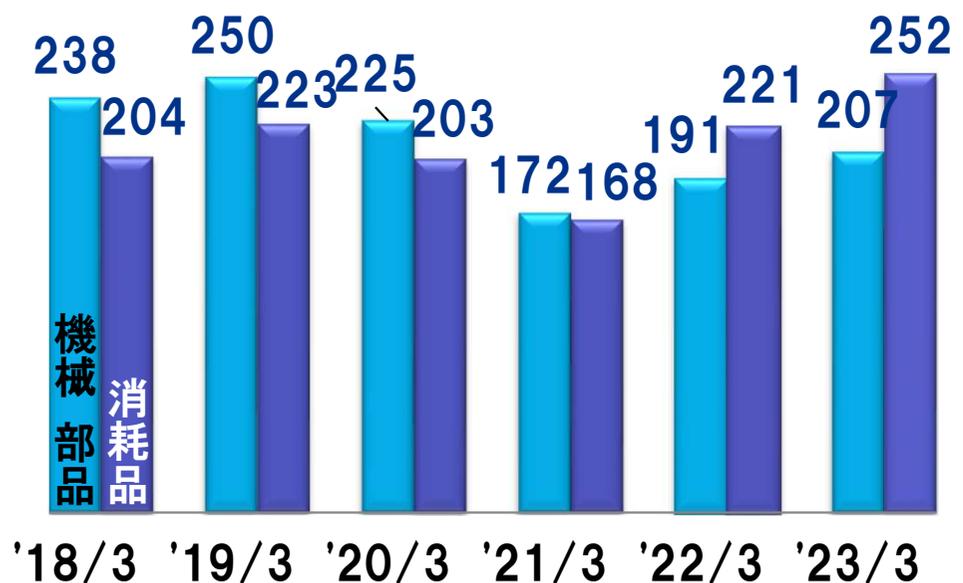
- ✓ インフラ・建機業界向けが堅調に推移
- ✓ 継続的な原材料の高騰、販売量の減少により営業利益率低迷



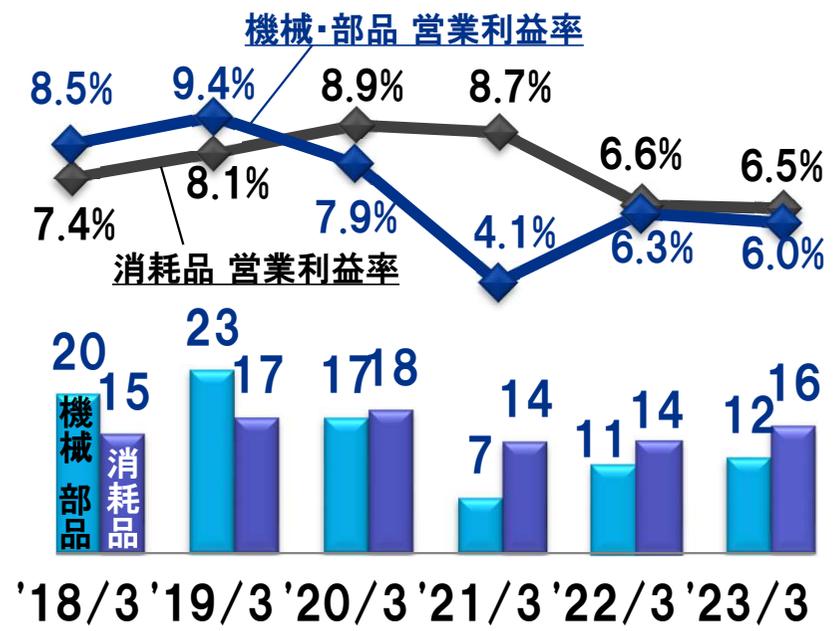
## 今期の取り組み

- ✓ 付加価値につなげるシステム商品の提案
- ✓ 原材料・燃料費に見合う価格の適正化
- ✓ 受託加工のサービス領域拡充

### 売上高の推移 (単位:億円)



### 営業利益の推移 (単位:億円)



# sinto FOUNDRY INTEGRATION

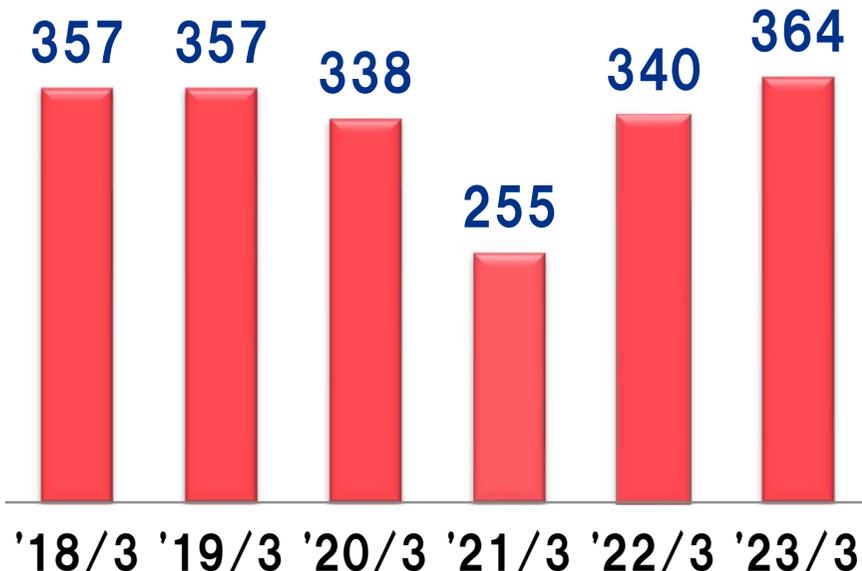
## 特記事項

- ✓ 海外拠点との連携・協力により海外案件が順調に推移
- ✓ 人件費アップ等によるコスト増

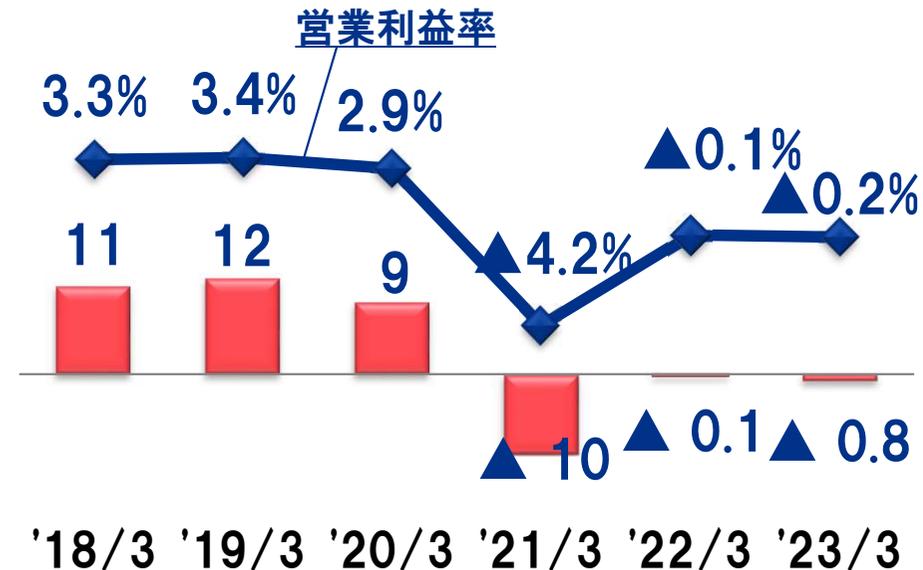
## 今期の取り組み

- ✓ SINTO SMART FOUNDRY®による安定操業・カーボンニュートラルの提案
- ✓ 工事期間短縮により収益力改善

売上高の推移（単位：億円）



営業利益の推移（単位：億円）

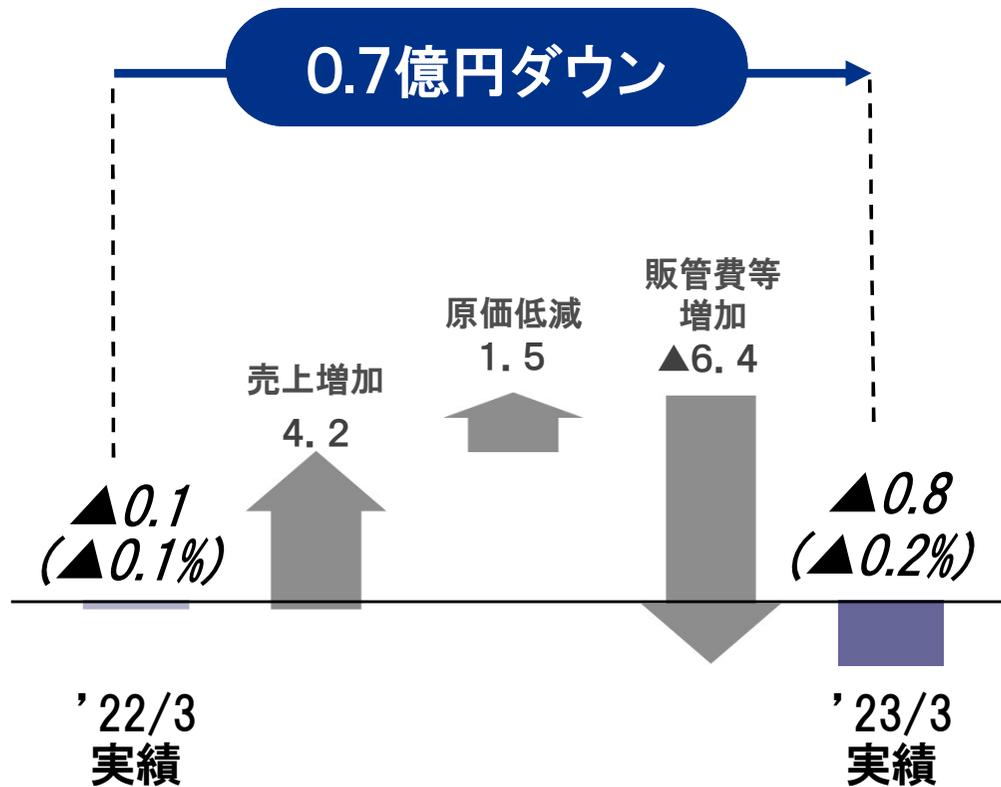


【**鑄造事業**】

**sinto FOUNDRY INTEGRATION**

**営業利益 対前年同期実績との比較**

(単位:億円)



- 要因**
- ✓ 売上高増加と原価低減による収益改善
  - ✓ 欧州・北米等の賃上げによる人件費アップ



# 【環境事業】

# sinto WELLNESS CREATION

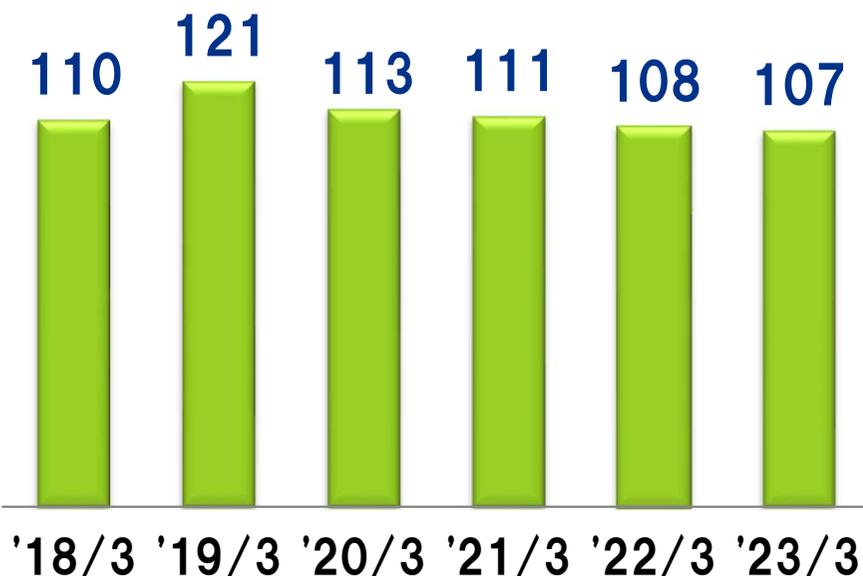
## 特記事項

- ✓ 採算性の高い大型案件の減少
- ✓ 原材料の価格高騰と大型モータ、インバータ等の長納期化

## 今期の取り組み

- ✓ 火災対策集塵システムの拡販による収益率向上
- ✓ 菌やウイルスを減少させる機能を付加した新商品の拡販

### 売上高の推移（単位：億円）



### 営業利益の推移（単位：億円）



# 【搬送事業】

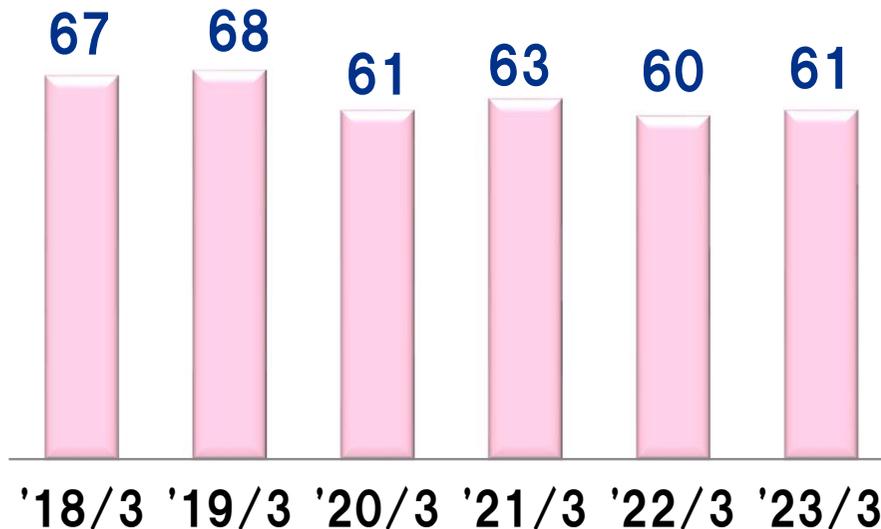
## 特記事項

- ✓ 設備投資計画の再開により物流・工作機械向けが好調
- ✓ 営業利益は前期好採算案件（物流向け搬送システム）の反動で減少

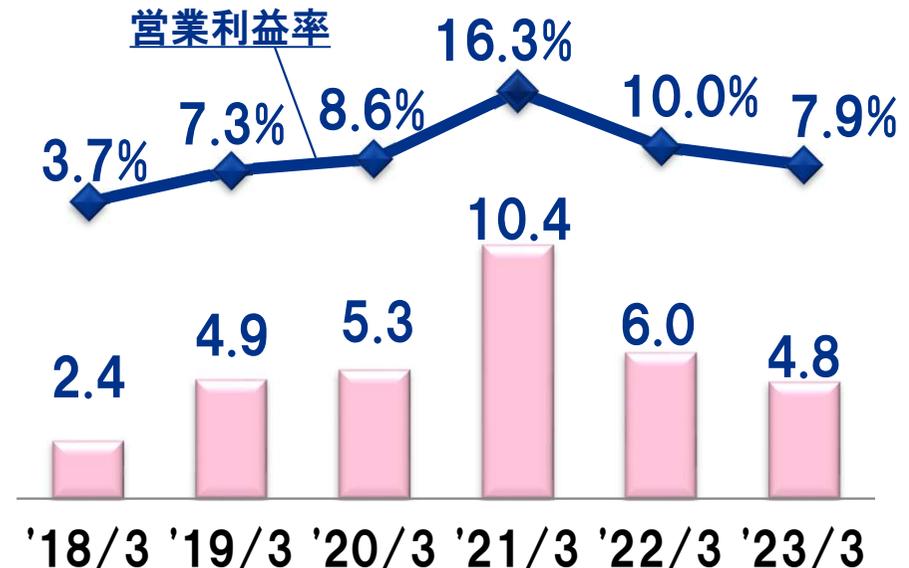
## 今期の取り組み

- ✓ 運転手不足に対する省力化システムの提案
- ✓ 安全性・省エネ・低コストの特徴を備えた新ローラーコンベアの拡販

売上高の推移（単位：億円）



営業利益の推移（単位：億円）



# 【特機事業】

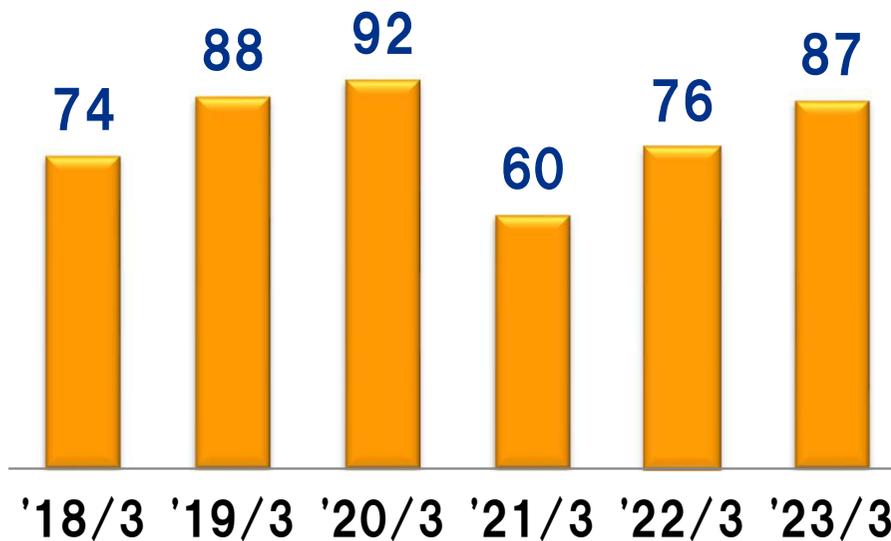
## 特記事項

- ✓ 車載向け二次電池市場に対して新商品の高圧ロールプレスが好調に推移
- ✓ セラミックス分野における需要回復傾向
- ✓ 新規事業分野の先行投資の影響

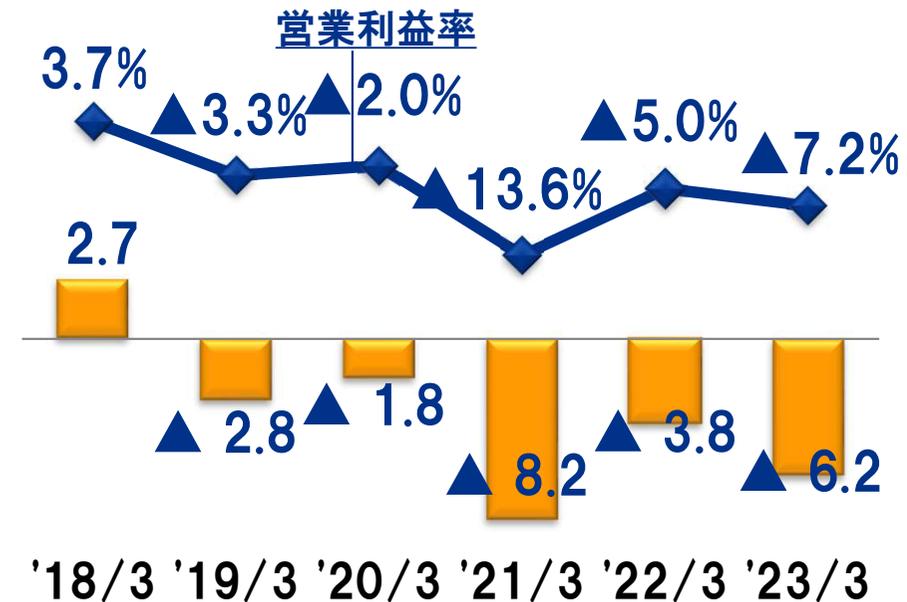
## 今期の取り組み

- ✓ EV・電池分野への取り組み拡大
- ✓ 自動化・デジタル化に向けたシステム提案

売上高の推移（単位：億円）



営業利益の推移（単位：億円）



## I-7. 2023年3月期 経営成績ハイライト

▶ 売上は計画を達成も原価率上昇により営業利益は未達成

---

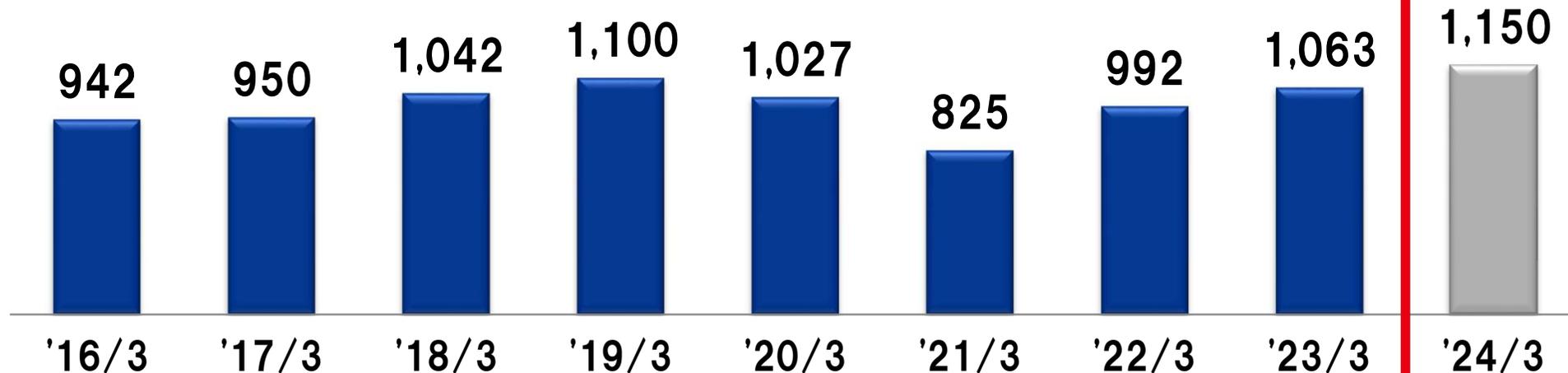
▶ 受注高・受注残高はコロナ禍から回復の兆しがあり増加

---

- 売上高	106,381百万円	(対前年同期比 7.2%増)
- 営業利益	2,242百万円	(対前年同期比 14.0%減)
- 経常利益	3,951百万円	(対前年同期比 11.8%減)
- 当期利益	6,187百万円	(対前年同期比118.2%増)
- 受注高	114,164百万円	(対前年同期比 6.4%増)
- 受注残高	52,172百万円	(対前年同期比 17.5%増)

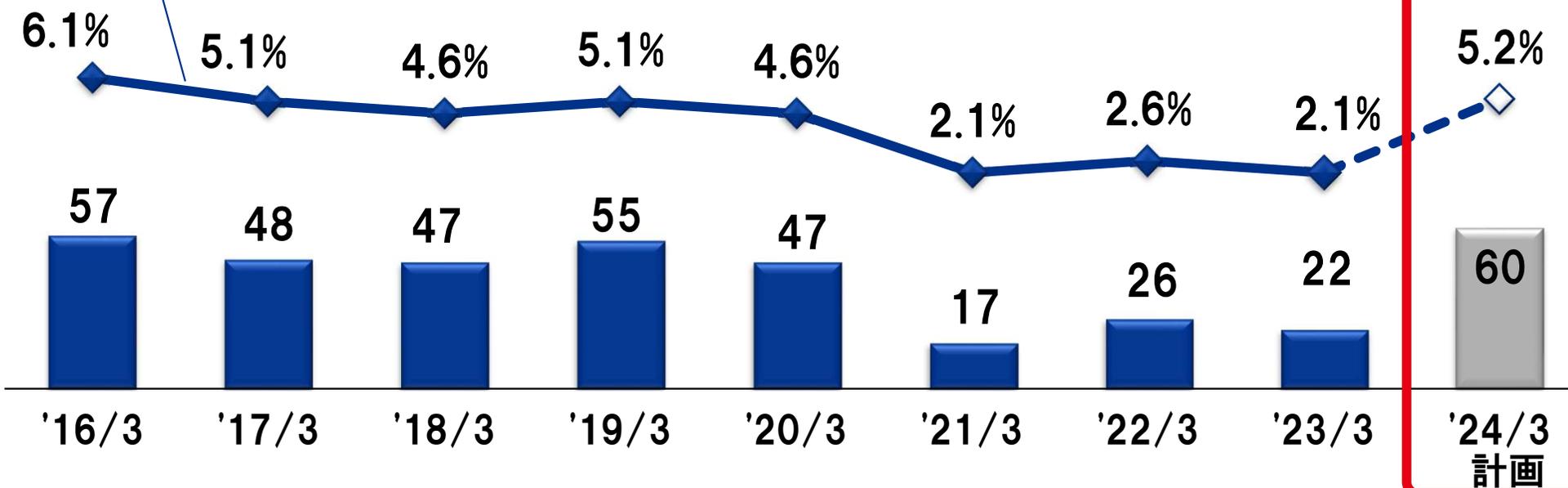
# I-8-8. 2024年3月期 計画

### 売上高の推移 (単位:億円)



### 営業利益率

### 営業利益の推移 (単位:億円)



I. 2023年3月期の実績

II. 中期経営計画の進捗状況

III. 成長投資と株主還元

## II. 中期経営計画 “Plus”



環境にPlusになる事を



次の世代にPlusになる事を



社会にPlusになる事を



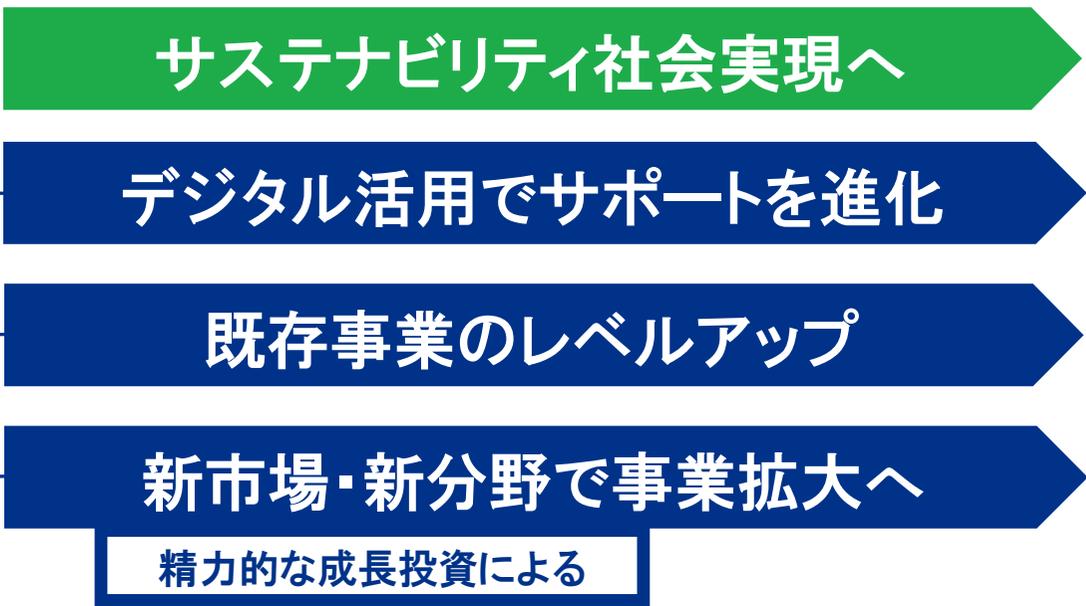
お客様に  
新たな価値をPlus



私たち自身に新たな技能・技術をPlus

# II. 中期経営計画で目指す姿

## 事業の方向性



# お客様に選ばれ続ける

お客様数 30,000 → 32,500へ

■ 営業利益率

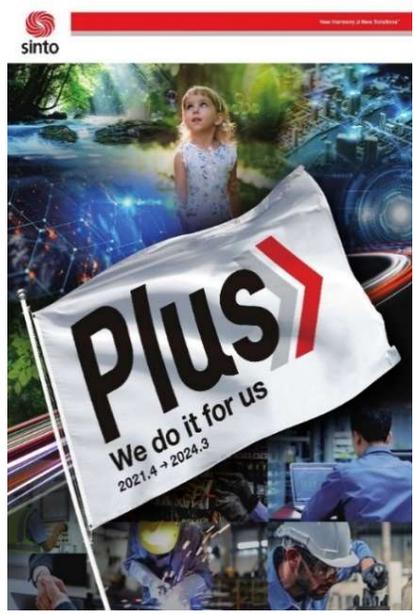
■ EBITDA

8%以上



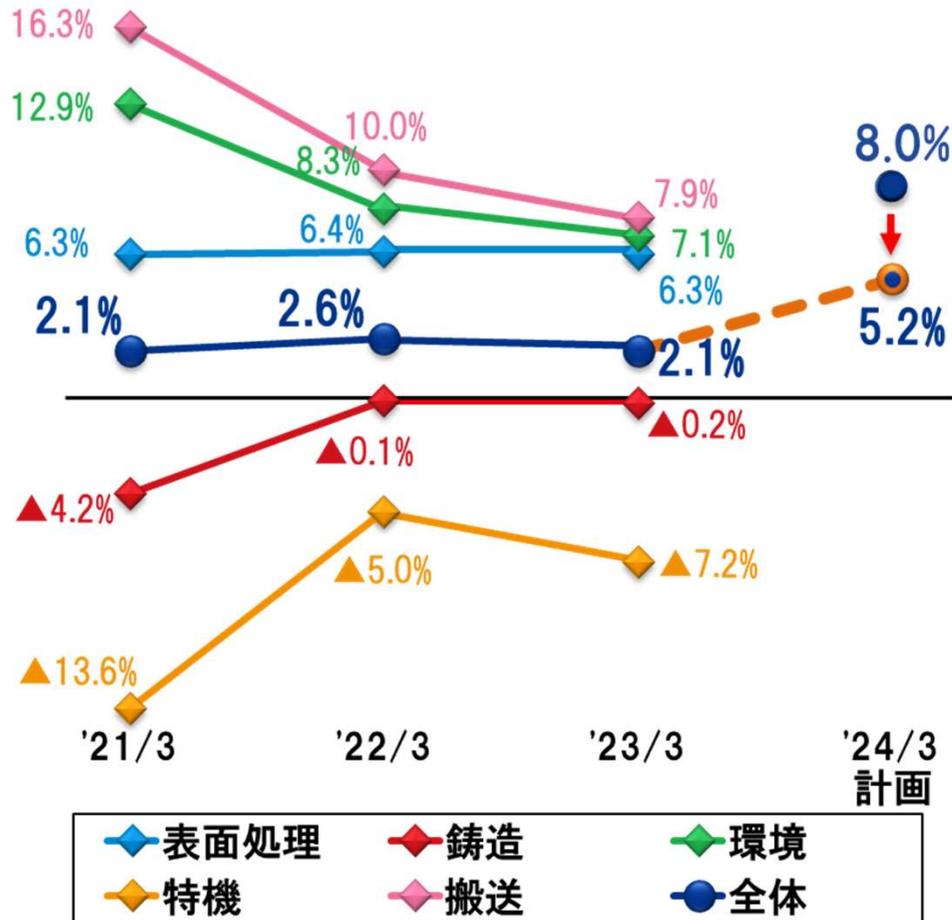
5.2%

100億円以上

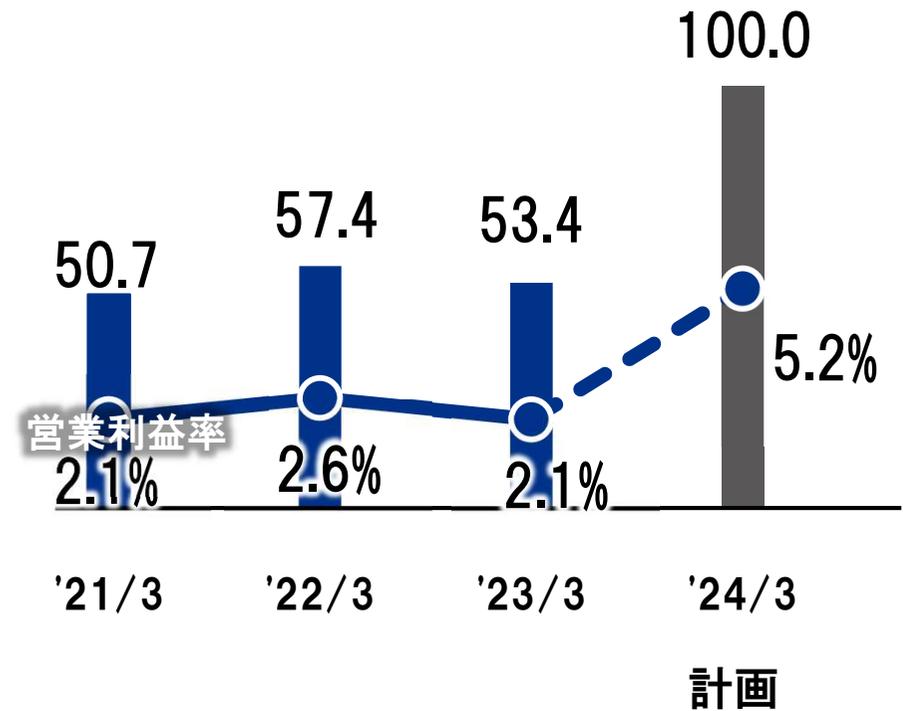


## II-1. 中期経営計画の進捗①

### ■ 営業利益率



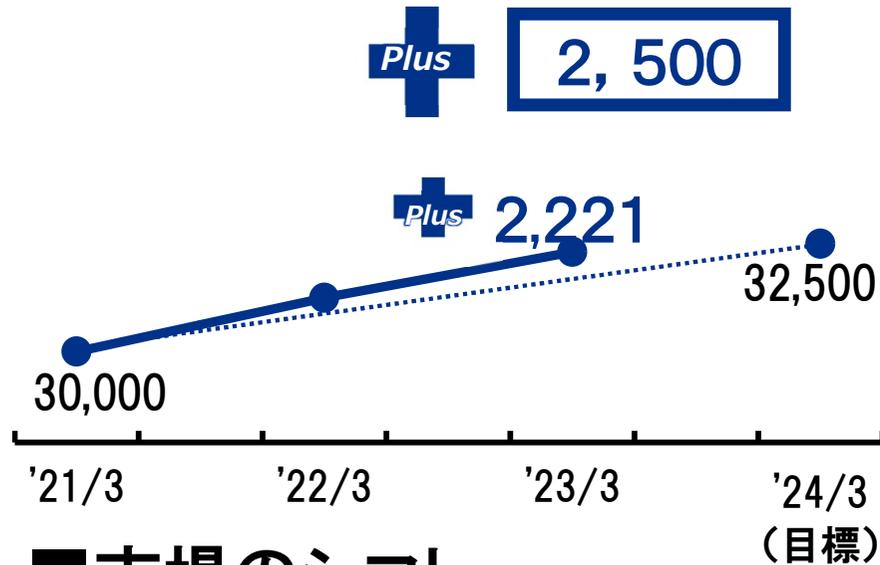
### ■ EBITDA



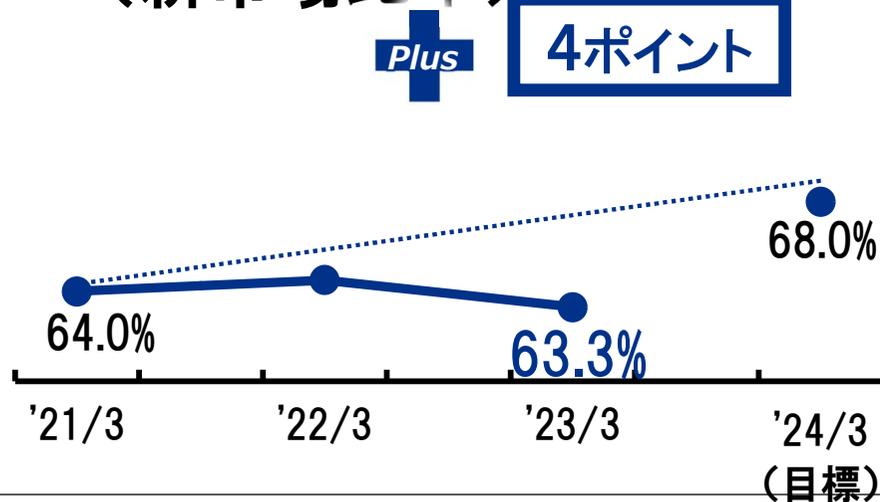
※ 来期は5.2%を計画しますが、少しでも8%に近づけるべく、業績向上に取り組みます。

## II-1. 中期経営計画の進捗①

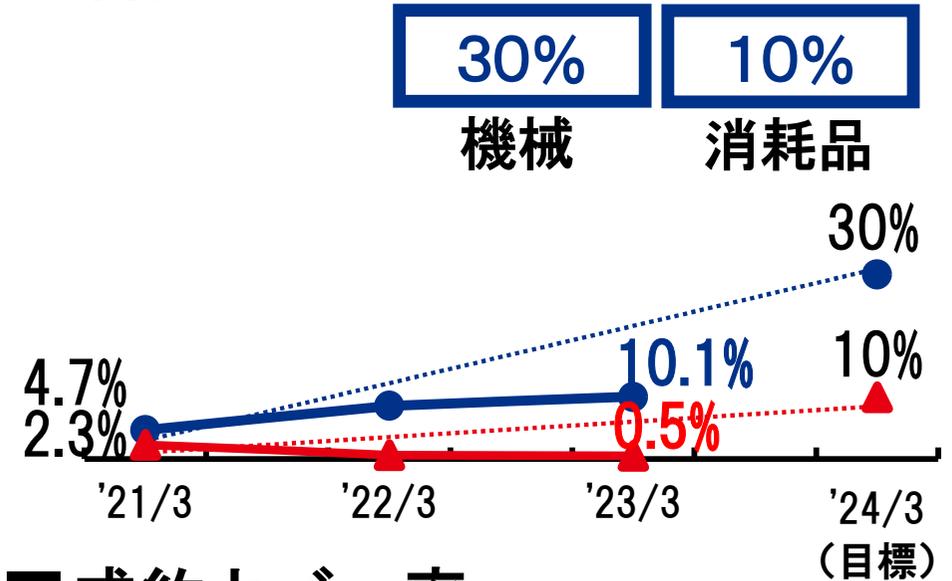
### ■新規お客様数



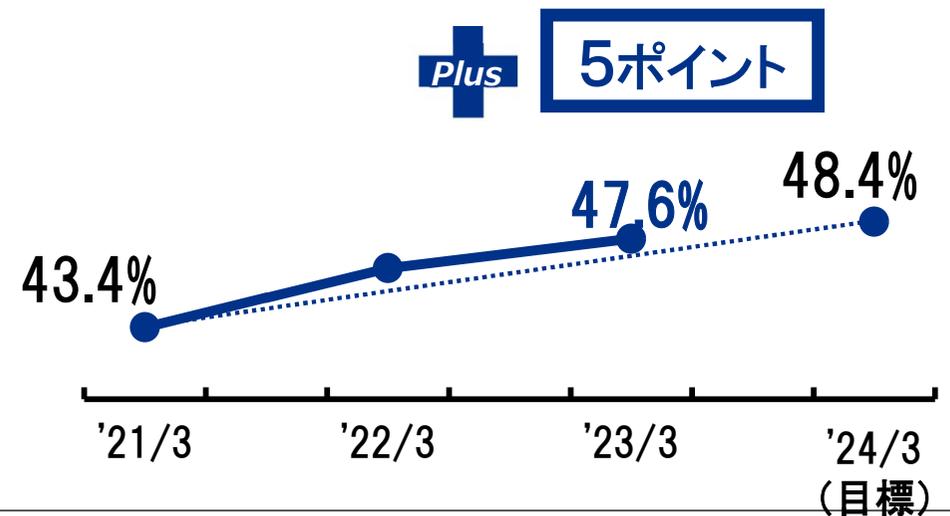
### ■市場のシフト (新市場比率)



### ■新商品売上比率



### ■成約カバー率



## II-3. 安定的な収益確保へサポート売上増加

サポート売上比率 +3.2pt

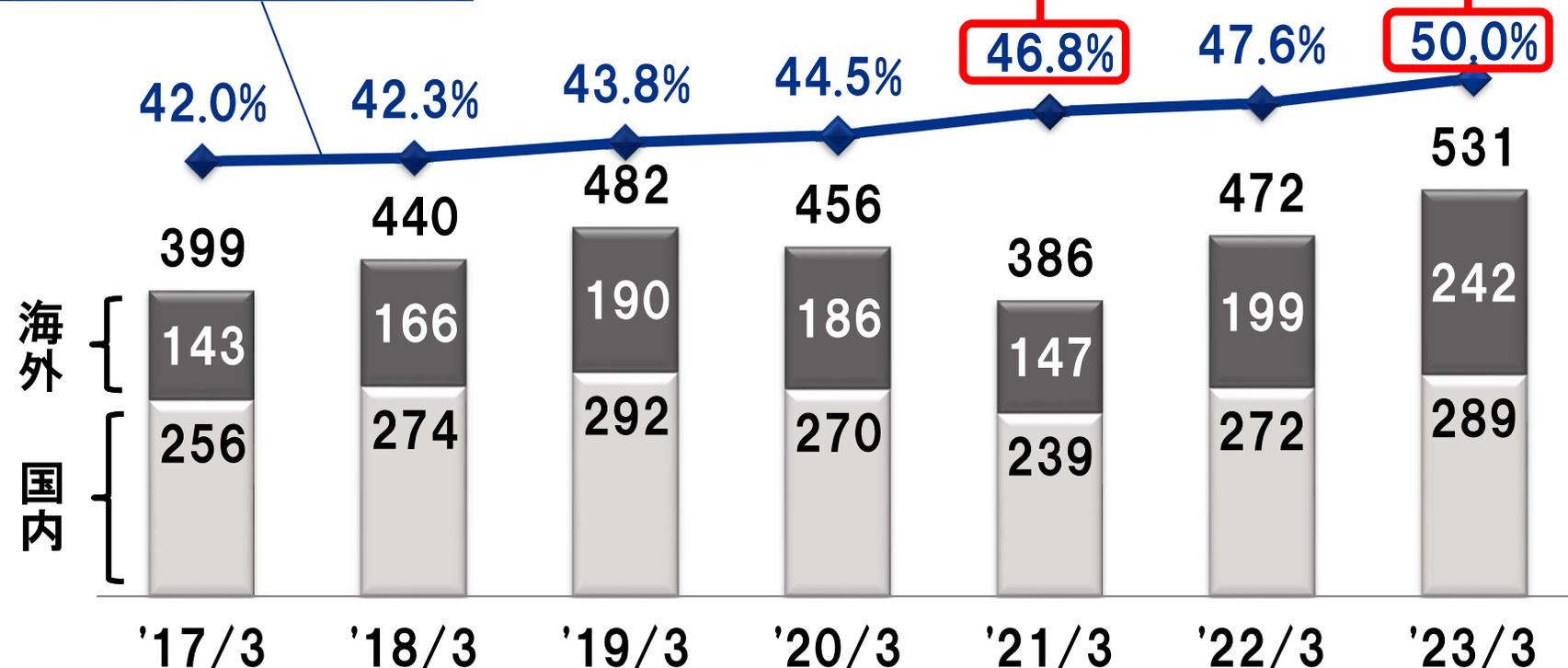
※ お客さま数の増加 + デジタルとリアルとの融合により収益の安定基盤を構築

### 部品+消耗品 売上推移

+3.2pt

(単位:億円)

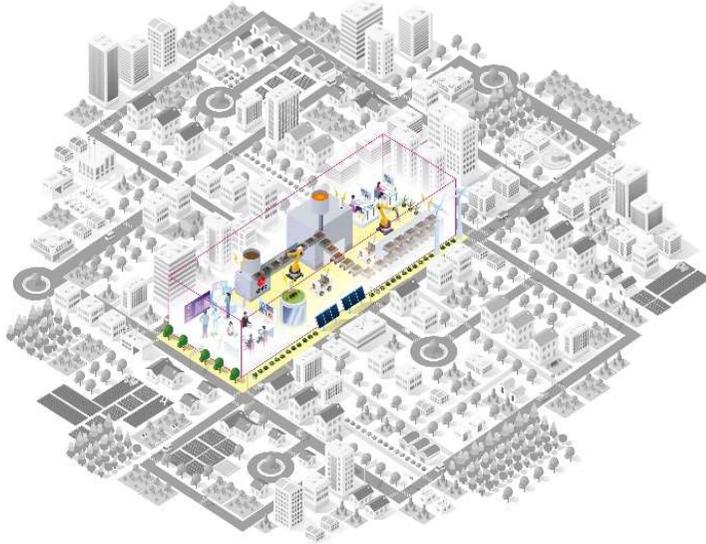
部品+消耗品の売上比率 (%)



## II-5.事業の方向性 < 鑄造分野 >

### 地域に役立つ鑄物工場

#### ◆街に活力を与え、働く人の幸せと地球が喜ぶ鑄造工場



- ✓ 社会課題解決に向けた提案
  - 気候変動、資源の枯渇
  - DXの進展、EV・自動運転
  - 少子高齢化、安心・安全・快適

#### ◆もっというい鑄物づくりを

鑄物工場の不良ゼロを目指して

SINTO SMART FOUNDRY®

#### 【デジタル技術活用】



# II-4.事業の方向性<表面処理分野>

## 表面処理の市場拡大

伸ばしたい市場

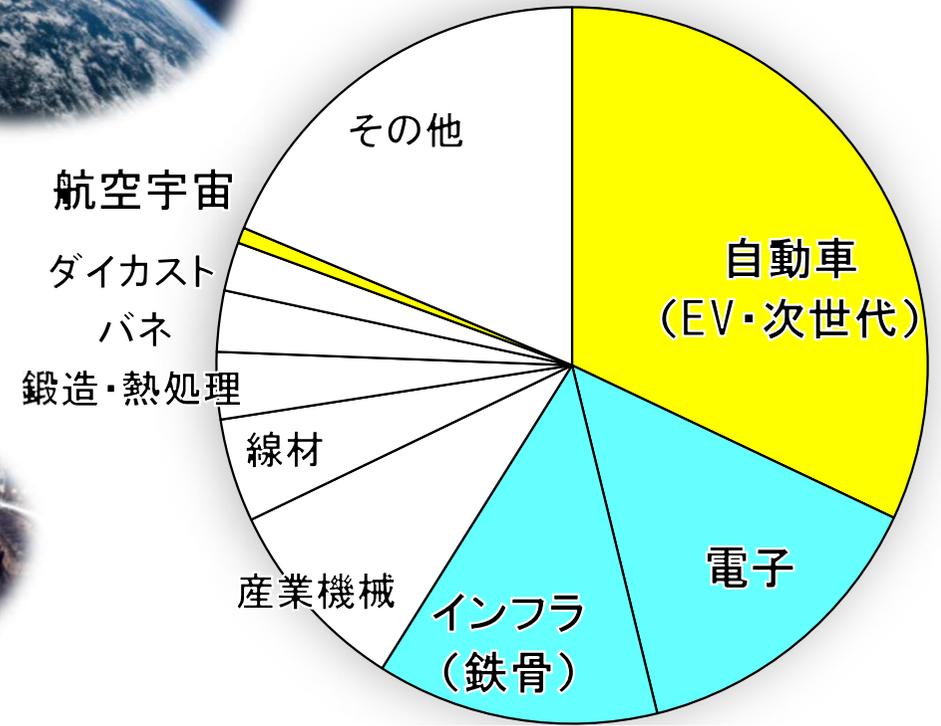


- レーザーピーニング
- 異種材接合

伸びてる市場



装置売上業界別比率



## II-4.事業の方向性<表面処理分野>

### EV・航空宇宙で益々重要となる軽量化に貢献

#### ピーニング技術(表面改質)

表面に力を加えることで  
金属製品の耐久性を高める

※ レーザーピーニング受託加工の  
合併会社設立(4月)

【新東LSPレーザーピーニング社】

ピーニング加工プロセスの領域拡大

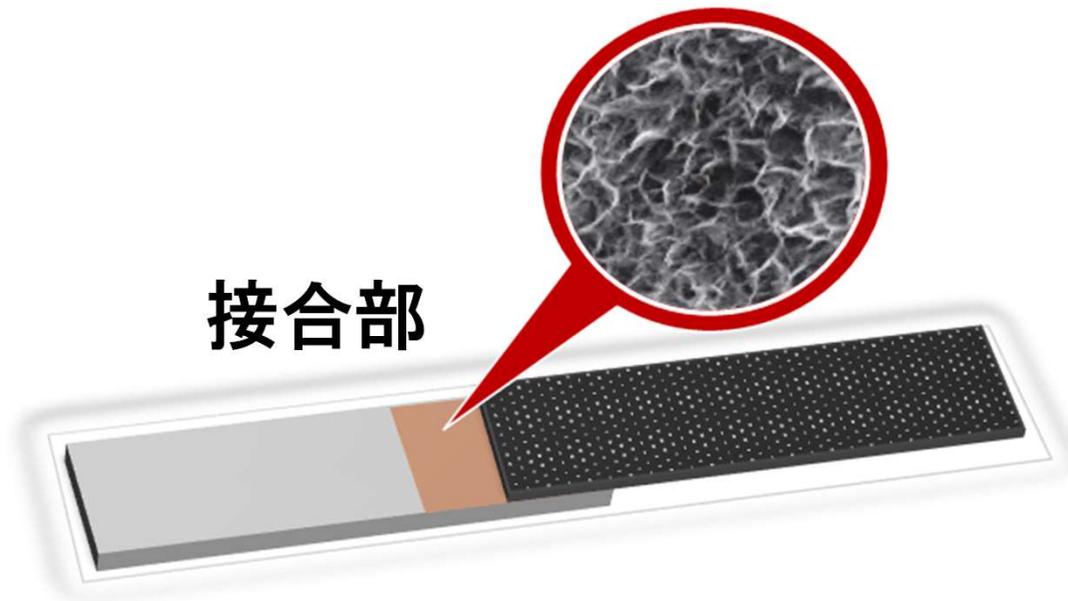


対象部品に投射材を打ち付けているイメージ



## II-4.事業の方向性<表面処理分野>

異種材接合技術を確立、お客様との共同開発へ



複数の自動車関連会社と共同開発を開始

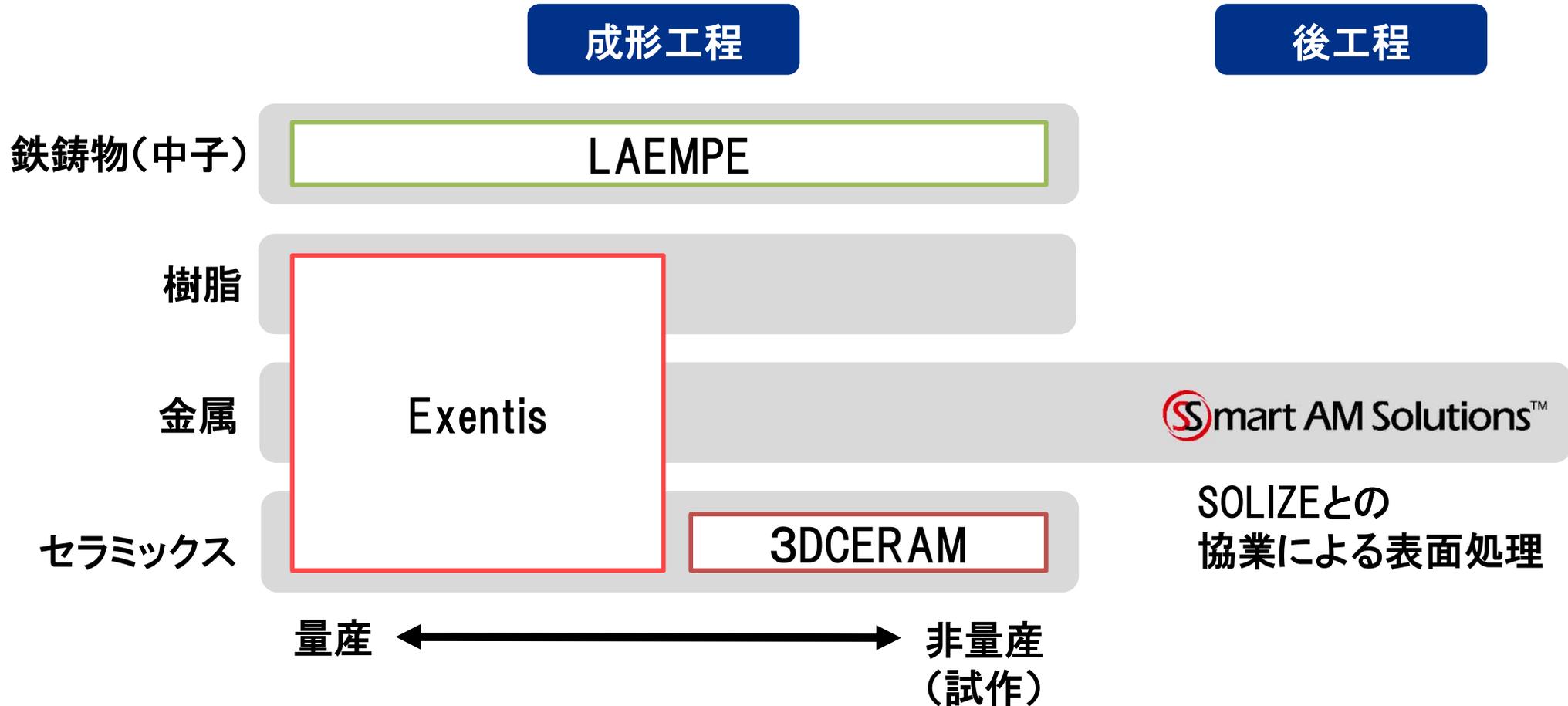
EV分野の新たな領域を開拓

## II-4.事業の方向性<3D技術>

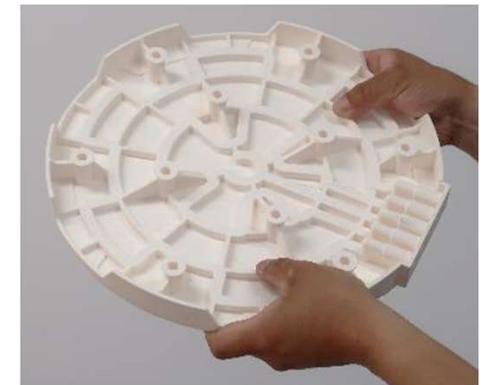
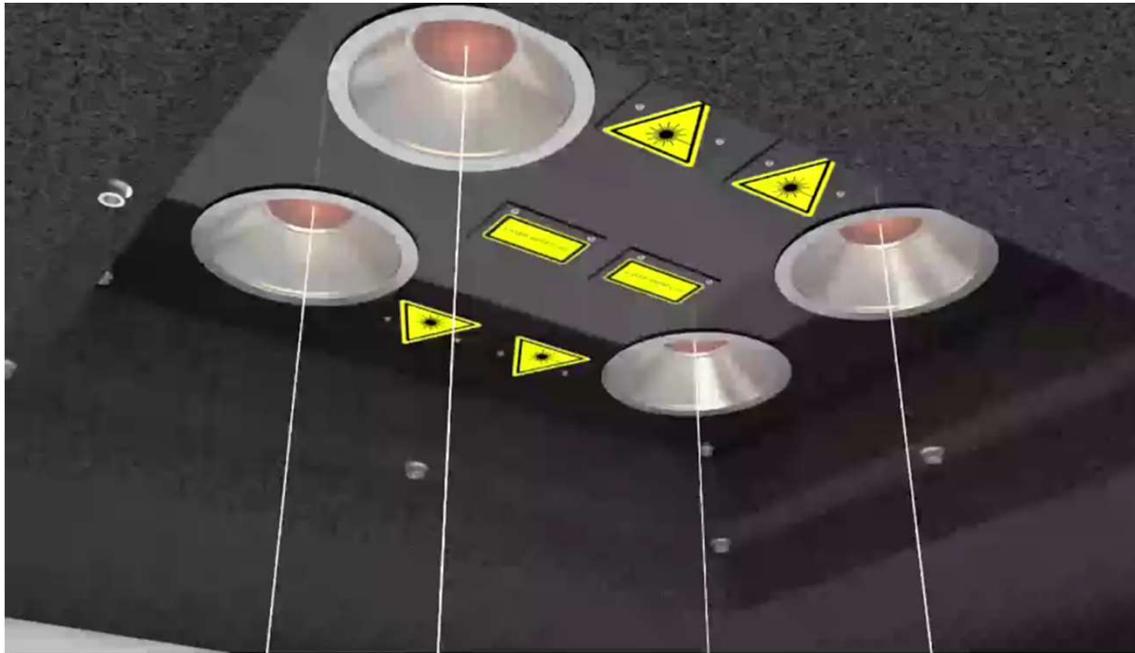
### 3Dプリンタでものづくりの変革を強かにサポート

3Dプリンタ技術を導入してマルチマテリアル化へ対応

#### ▶ 3Dプリンタ技術のポートフォリオの拡充



別画面の動画をご覧ください。



ウェハステージ部品  
静電チャック(アルミナ)

## 3Dのセラミックス製品



汎用フィルタ(アルミナ)



歯冠(ジルコニア)



粉碎用ミル(ジルコニア)

別画面の動画をご覧ください。



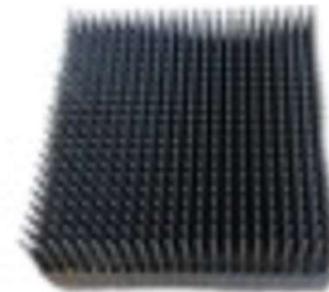
## 量産型の3D製品



手術用鉗子



歯科用セラミックス



太陽光吸収体



錠剤(タブレット)

## II-4.事業の方向性<デジタルー自動化>

6軸力覚センサで 自動化の進化を加速へ

- ✓ 製造現場の人手不足対応
- ✓ 生産性の向上



ジクサー  
**ZYXer**®

6軸力覚センサ



別画面の動画をご覧ください。



熟練者の精密作業(人間の力加減)をロボットが再現

成長が期待されるロボット関連事業の拡大へ

# II-4.事業の方向性

■素材に形をいのちを -事業領域拡大の方向性-



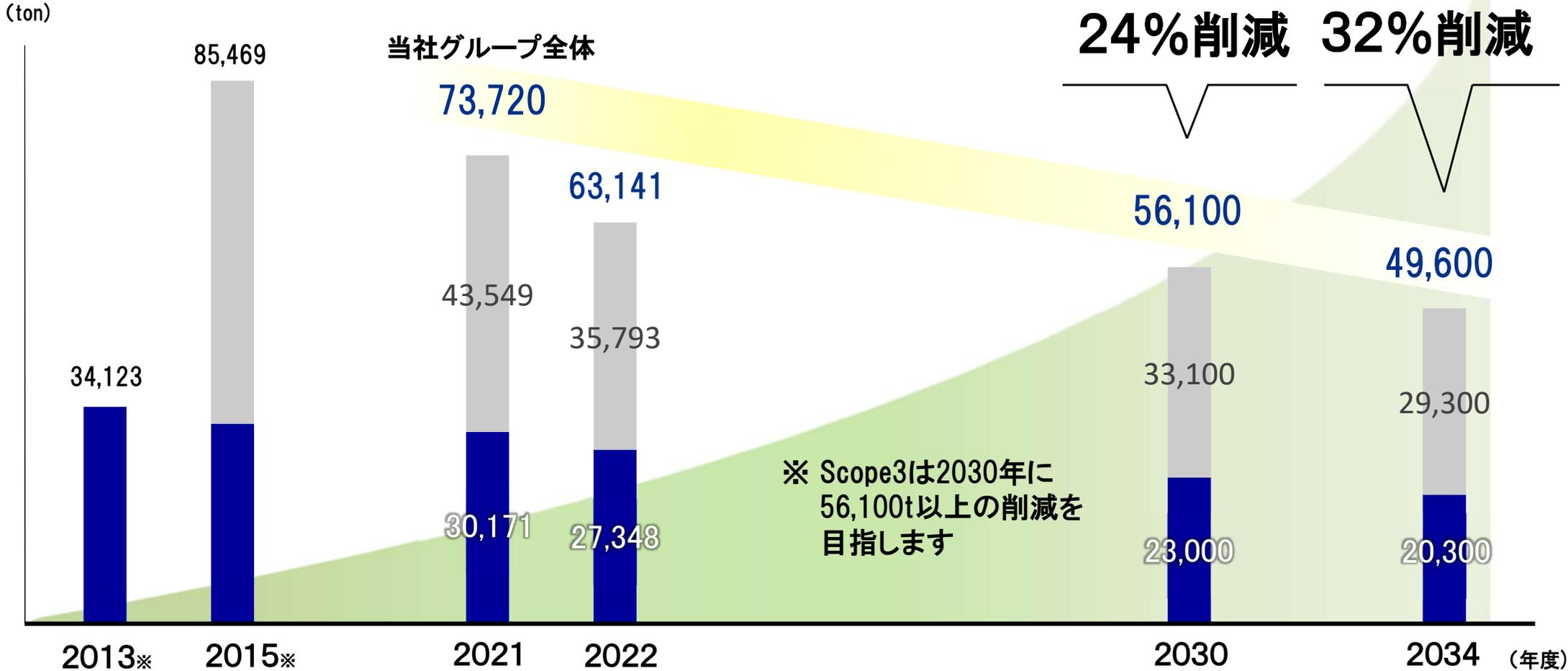
社会課題に挑みお客様と共に歩みつづける

# II-5.サステナビリティ社会実現へ

## <環境への取組み> 新東工業グループ GHG排出量削減計画 -創立100周年 2034年度-

Scope1・2 GHG排出量削減目標

※ 年平均3%削減を目指します



※2017年の計画策定時の基準年

■ 新東工業株式会社

■ 国内外グループ会社

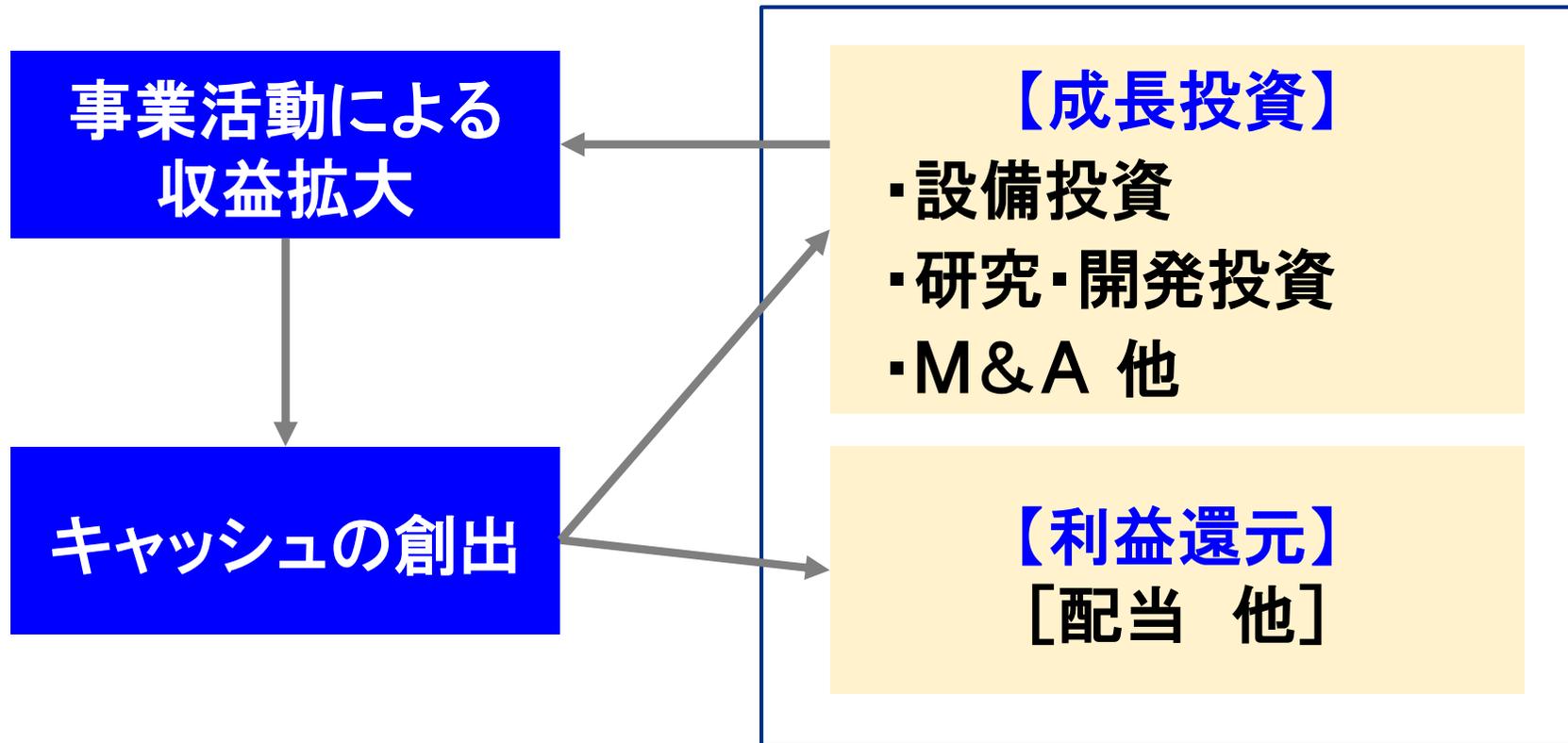
■ お客様のものづくりにおけるCO2排出量削減のイメージ

I. 2023年3月期の実績

II. 中期経営計画の進捗状況

III. 成長投資と利益還元

## ■ キャッシュフローの効率的活用

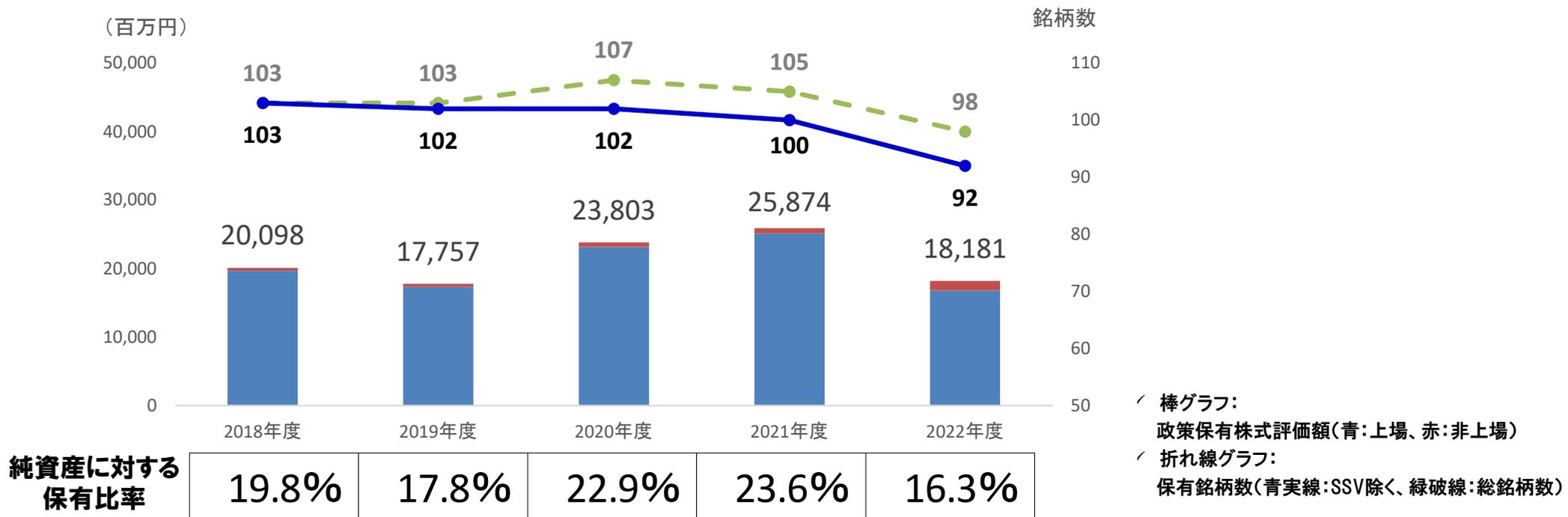


社会課題解決による企業価値向上

# 政策保有株式に関する方針

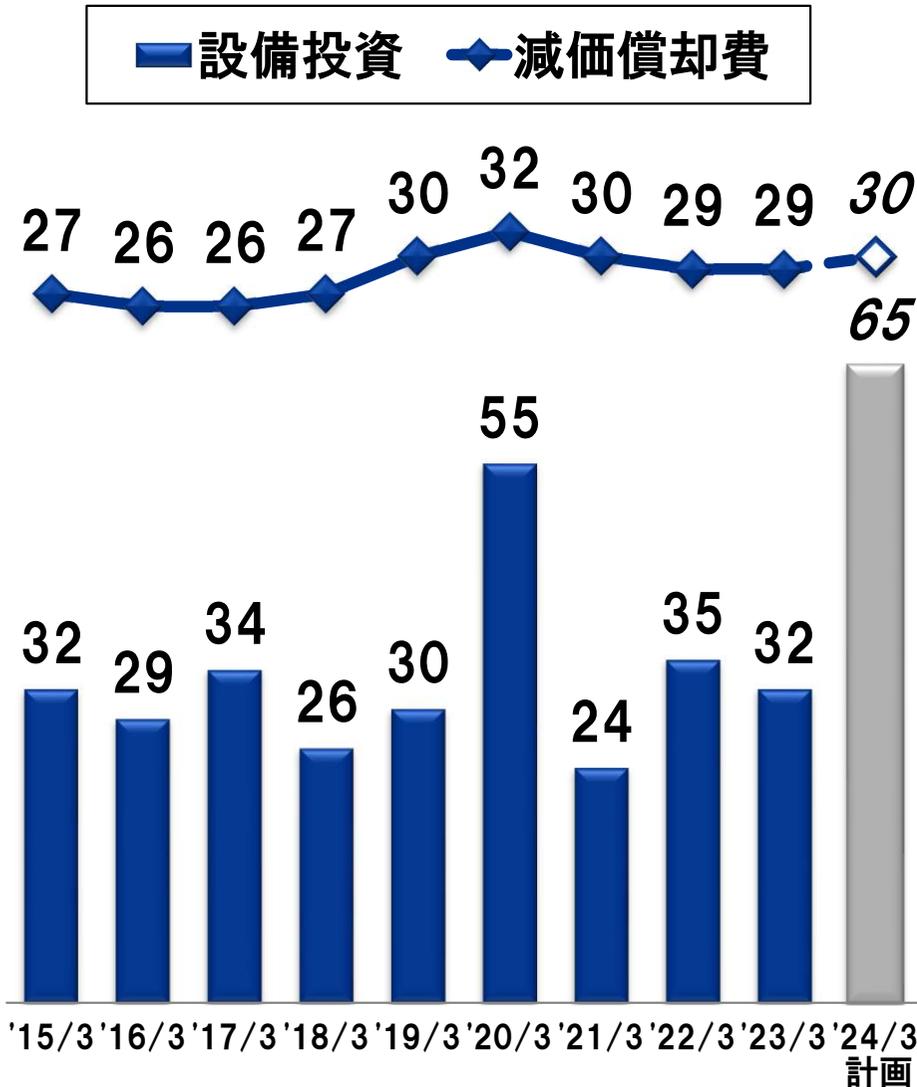
- ✓ 企業価値を向上させるための中期的な視点に立ち、政策保有株式を保有
  - 長期的な視点: 成長のためにインフレ傾向の中でも常に投資できる財源
  - 短期的な視点: 配当による収益を得ることで、非常時のためのフリーキャッシュフローの確保
- ✓ 既存事業の規模拡大、新規事業参入のための買収&資本参加
- ✓ 株式保有先についても、シナジー効果を発揮する取り組みを模索

## 保有金額および銘柄数の推移



# 【設備投資】

設備投資と減価償却費の推移(単位:億円)



'24/3 主な設備投資計画 (単位:億円)

日本 表面事業 一宮GD	20
日本 搬送事業 本社建物建設	6
ブラジル 新工場建設	3

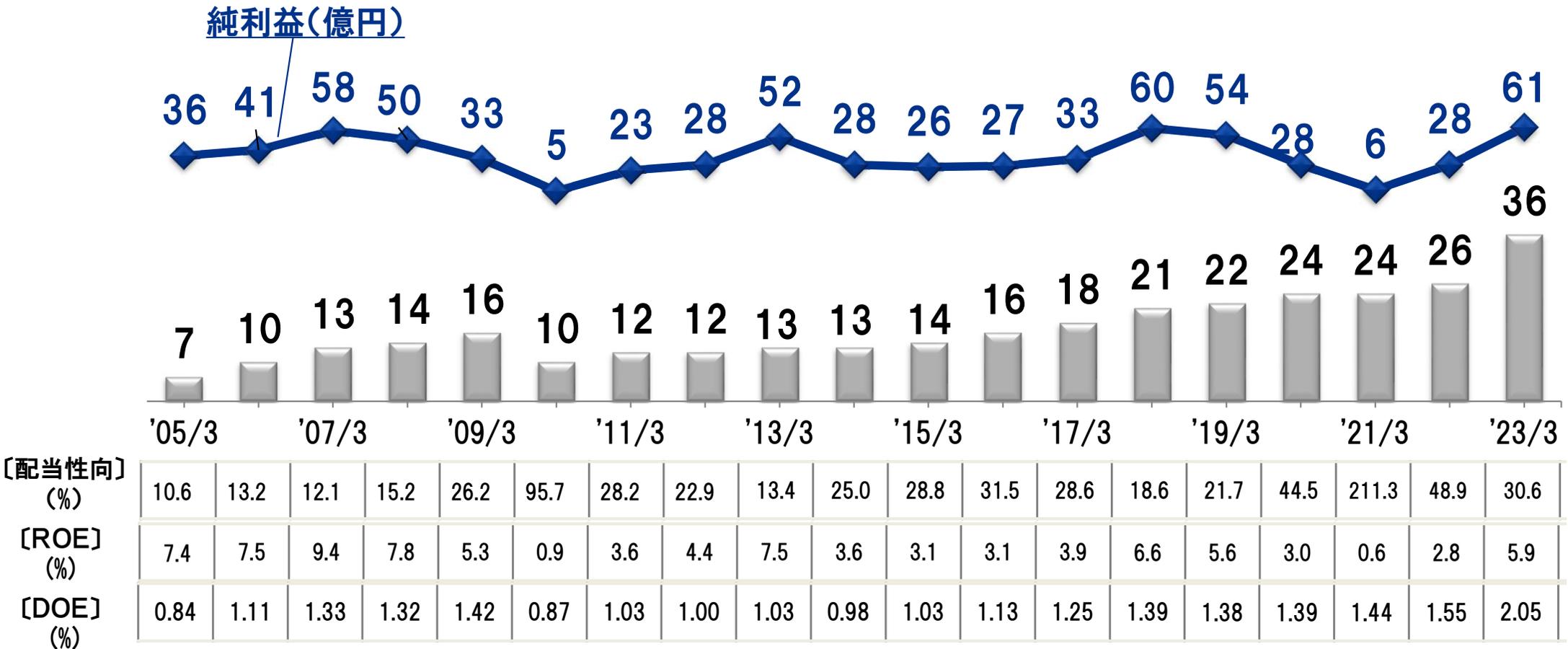
**M & A 交渉中**

# 【利益還元：配当】

▶ 配当金(年間): 1株につき36円

安定配当 + 業績連動

## 1株当たりの配当金と当期純利益の推移





**注意事項：**

本プレゼンテーションおよび質疑応答の回答には、将来に関する見通し、期待、計画あるいは戦略が含まれています。この将来予測に基づく記載や発言は、為替変動、製品に対する需要変動、各種商品の開発・生産能力、関係会社の業績およびその他のリスクや不確定要素を含みます。本プレゼンテーションおよび質疑応答の際の回答に含まれる全ての将来的予測に基づく記載や発言は、プレゼンテーションの日に入手可能な情報に基づいており、弊社は法令に定めのある場合を除き、このような将来予測に基づく記載は発言を更新する義務を負いません。また、この記載や発言は、将来の実績を保証するものではなく、実際の結果が、弊社の現在の期待とは、実体的に異なる場合があります。