

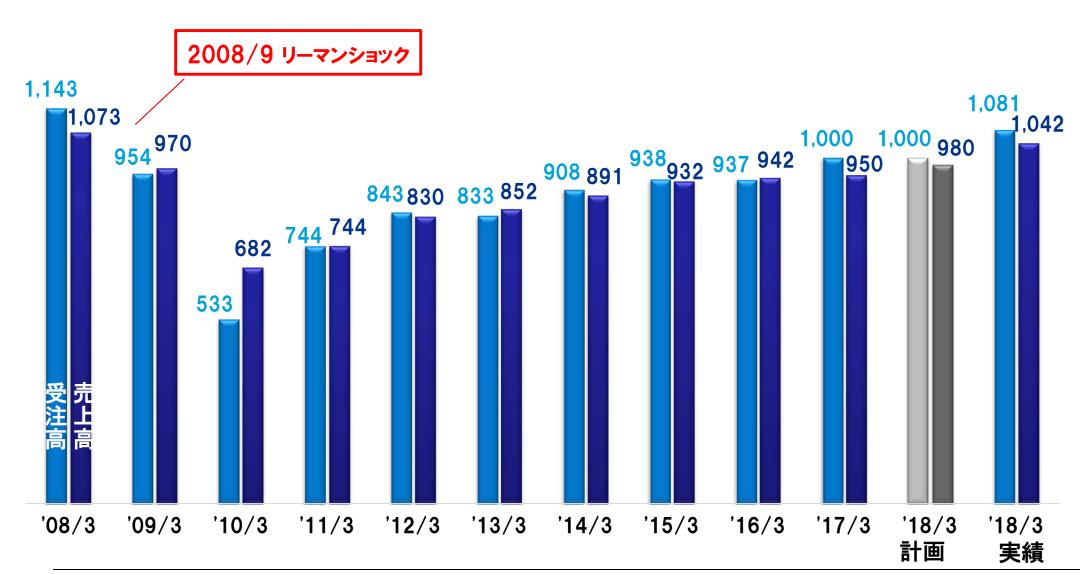
2018年3月期決算の概要及び 新・中期経営計画

2018年6月6日 新東工業株式会社

1. 2018年3月期の実績

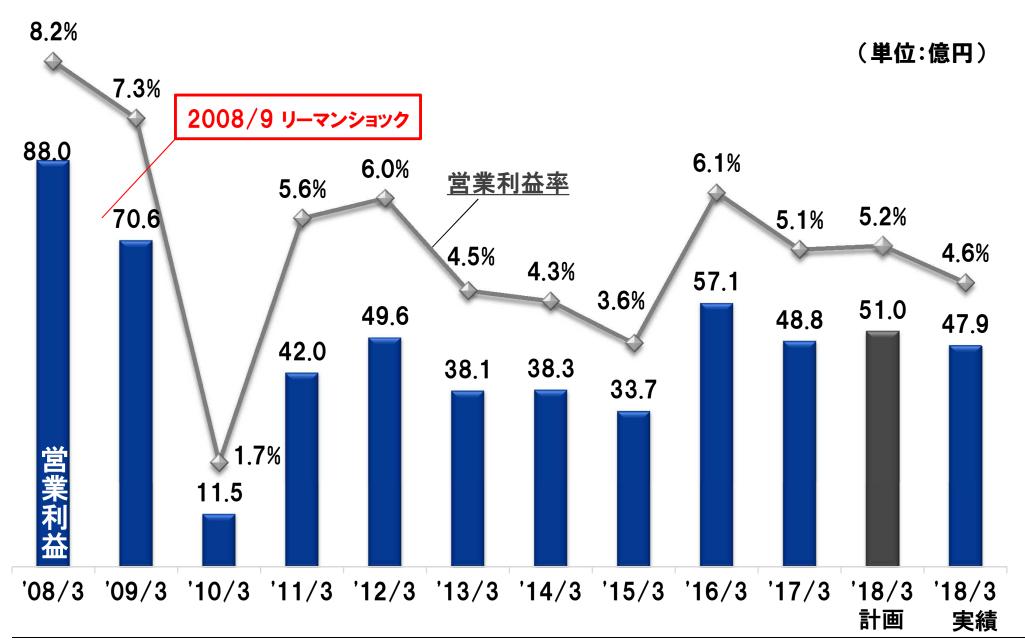
11. 新中期経営計画について

(単位:億円)



Ⅰ-2. 営業利益・営業利益率の推移

4/34

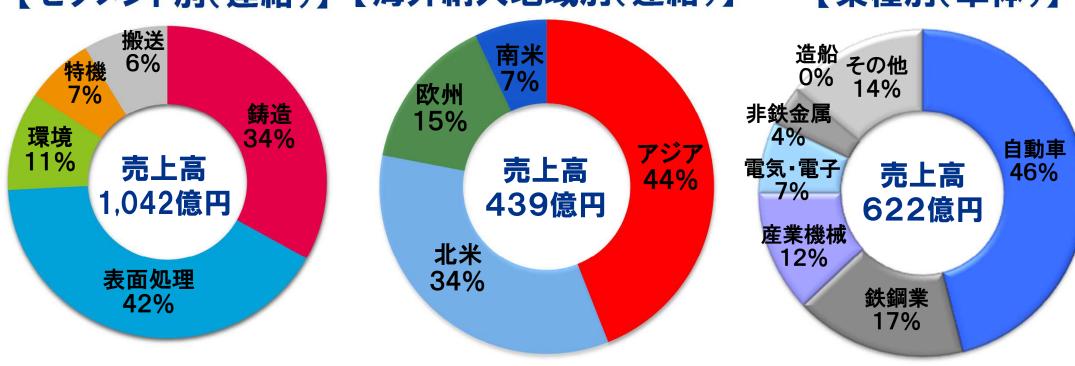


I-4. 売上構成比 (セグメント別・海外納入地別・業種別)

※2018年3月期

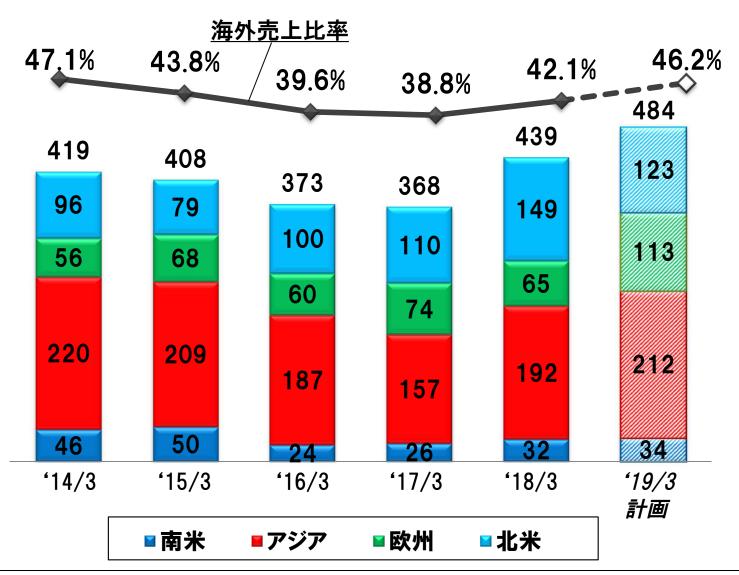
【セグメント別(連結)】【海外納入地域別(連結)】

【業種別(単体)】



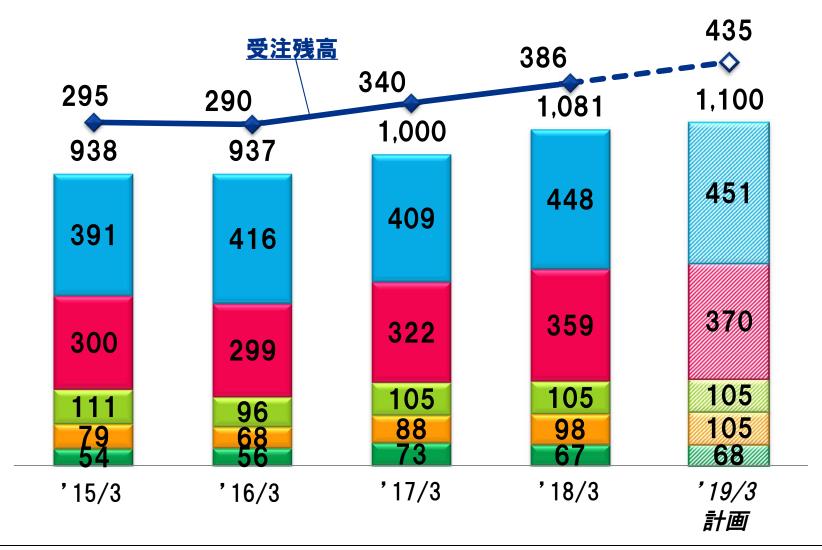
Ⅰ-5. 海外納入地域別の売上高

海外納入地域別売上高推移(単位:億円)



1-6. 受注高および受注残高

受注高&受注残高の推移(単位:億円)



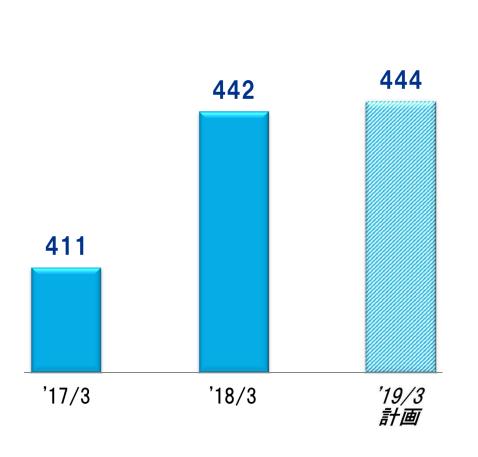
1-7-1. セグメント別業績概況

8/34

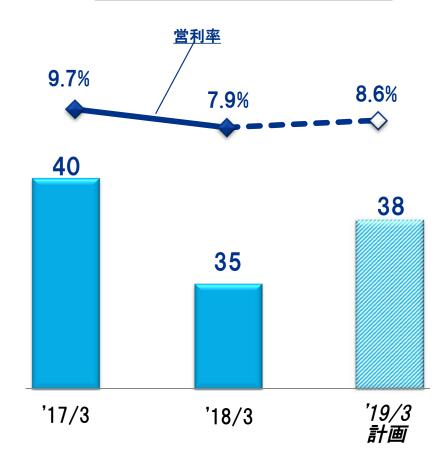
【表面処理分野】

※グラフ内の数字は内部消去前の数字を示します

売上高の推移 (単位:億円)



営業利益の推移(単位:億円)



1-7-2. セグメント別業績概況

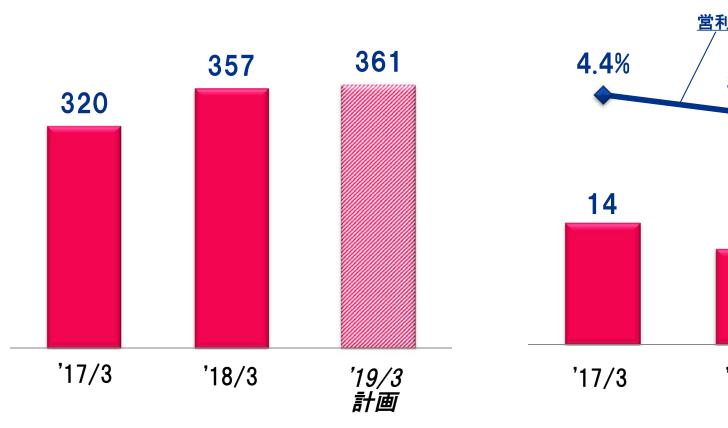
9/34

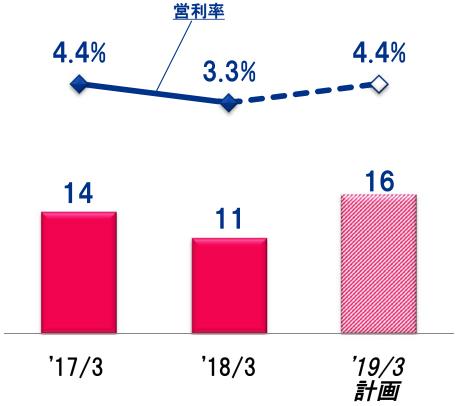
【鋳造分野】

※グラフ内の数字は内部消去前の数字を示します



営業利益の推移(単位:億円)





www.sinto.co.jp SINTOKOGIO,LTD.

1-7-3. セグメント別業績概況

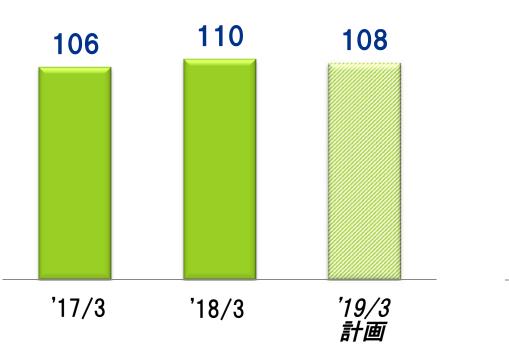
10/34

※グラフ内の数字は内部消去前の数字を示します

【環境分野】

売上高の推移(単位:億円)

営業利益の推移(単位:億円)





1-7-4. セグメント別業績概況

11/34

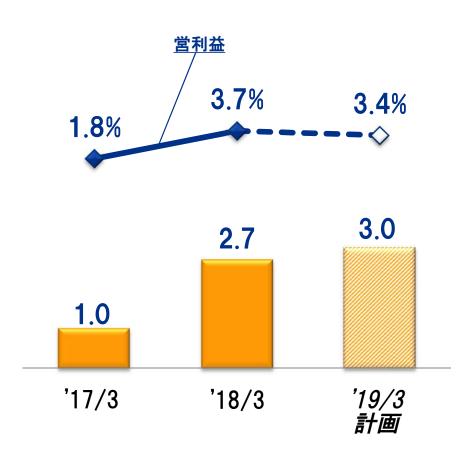
※グラフ内の数字は内部消去前の数字を示します

【特機分野】

売上高の推移(単位:億円)

87 74 60 '19/3 '17/3 '18/3 計画

営業利益の推移(単位:億円)



Ⅰ-8. 前中期経営計画のレビュー



12/34

数値目標と実績

(2015年4月) (2018年3月)

30,272社 > 32,868社

お客さまカバー率 5ptUP

新規のお客さま数 8%UP

78%

79%



営業利益率 8%UP

3.6%

4.6%



取り組みへの評価

成長

ローカル化の進展が不十分



安定

顧客サポートの商品群別の充実

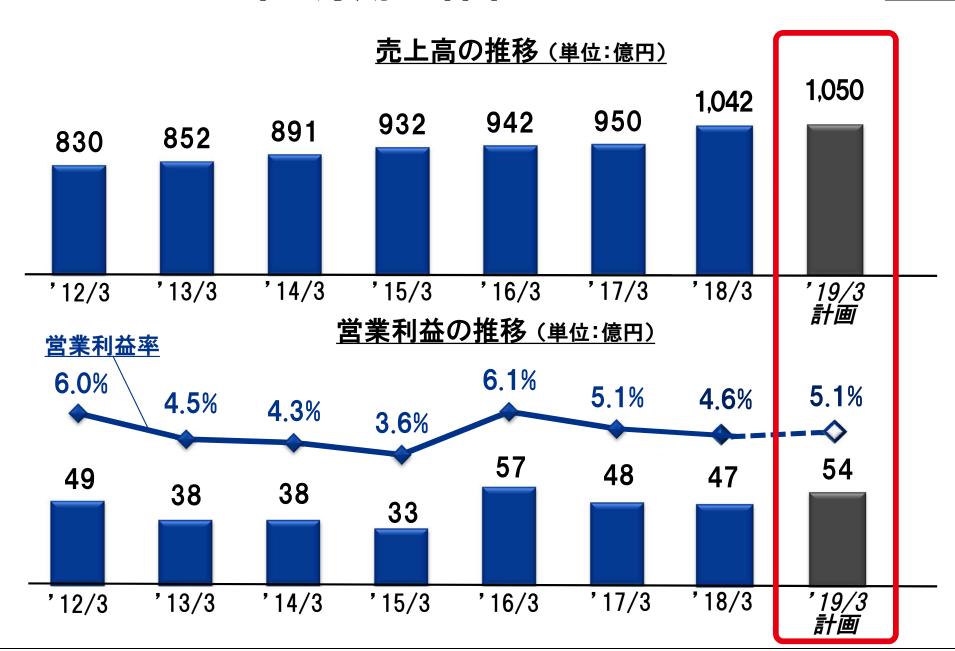
連帯

ONE GLOBAL SINTO



I-7. 2019年3月期 計画

13/34



1. 2018年3月期の実績

11. 新中期経営計画について

新・中期経営計画のスローガン



Ⅱ-1. 新中期経営計画

16/34

技術の差別化

信頼のサポー

新技術へのチャレンジ

搬送事業 EV分野 粉分野 医薬分野

有機EL分野 セラミックス分野

新しい事業価値の提案

sinto SURFACE TECMART™



sinto WELLNESS CREATION™

「新東に相談すると、いつも新しい提案があるね」 「新東に任せておけば安心だね」

お客さまに選ばれ続ける

「お客様のために 提案ができる」 「すぐに 対応する」 「よき相談相手になる」

1社1社の お客様を

大事に

新規事業

新しい

価値提案

事業基盤

事業の方向

性

希望あふれる職場の実現

安 全 E S G 改働 革き 方 個人の

達成感

Ⅱ-2. 事業の方向性



- 1 新しい事業価値の提案
- ② 新技術へのチャレンジ
- 3 お客さまに選ばれ続ける

18/34



New Harmony ≫ New Solutions™

"新東に相談すればいつも新しい提案があるね" "新東に任せておけば安心だね"







いろいろな表面の 選択肢を提案

いい鋳物をつくる プロセスの提案

快適な作業空間 の提案

事業毎にブランドを統一し、認知度を高め、企業価値を高める



事業の方向性

① 新しい事業価値の提案

② 新技術へのチャレンジ

③ お客さまに選ばれ続ける

11-4. ②新技術へのチャレンジ

既存の技術に新たな技術を付け加え、 グループをあげて新分野にチャレンジ

新 事 業

搬送分野

EV分野

粉分野

無菌分野

有機EL分野

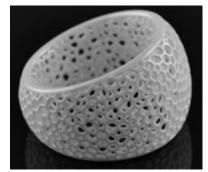
セラミックス分野

開発分野



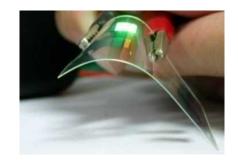














♪ 搬送分野





- ✓ 付加価値のハンドリング
- √ 物流・食品・福祉 分野に 合理化提案



表彰台用リフト



物流・トラックヤードの合理化対応



福祉分野への対応

11-4. ②新技術へのチャレンジ

新事業

22/34

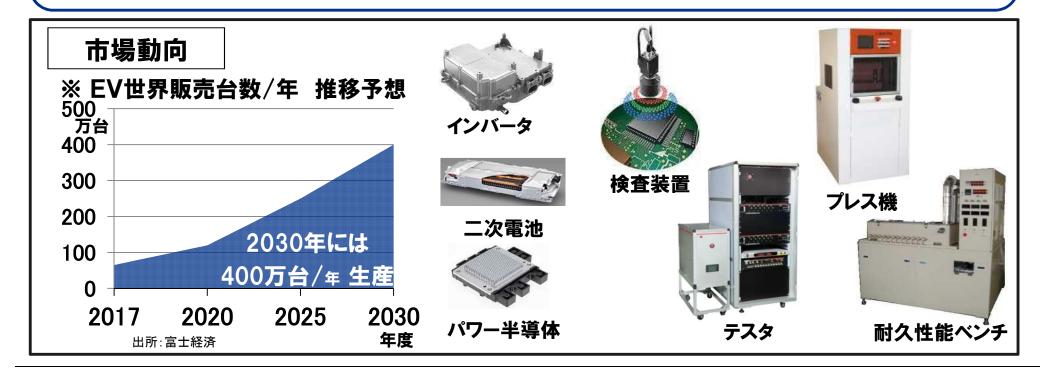


EV分野

with



- sinto ✓ 検査工程、計測工程、生産工程へ
 - ✓ インバータ・二次電池・パワー半導体への対応



11-4. ②新技術へのチャレンジ

新事業

23/34





粉分野

- ✓ 電子·自動車 業界 用
- ✓ 3Dプリンタ 用



機能性粉末とは・・・

「粉」に、

組成・表面改質・粒径 などの付加価値となる 特殊機能を付与したも の。

用途(例)





車載用機器・センサー機器





モバイル端末

ウェラブル端末

SINTOKOGIO,LTD.

www.sinto.co.jp

新事業

24/34

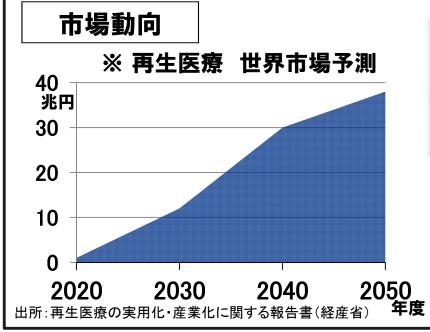


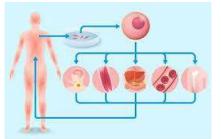
★無菌分野

with



- ✓ 無菌・無塵環境を通じて、再生医療への展開
- ✓ 国家プロジェクト参画









無菌アイソレーター

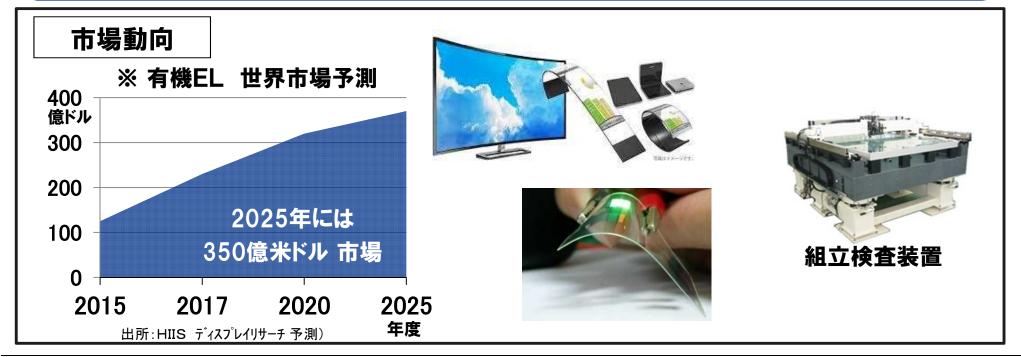
25/34



✓ 有機EL分野

with 新東Sプレシジョン

✓ 有機EL組立検査装置



11-4. ②新技術へのチャレンジ

新事業

26/34



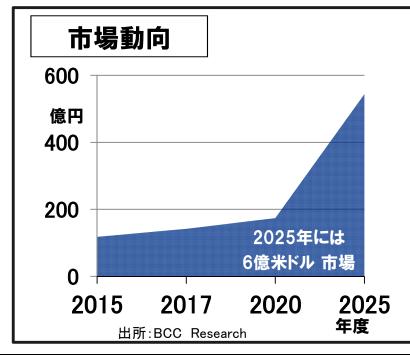
セラミックス分野

with





- ✓ 直定規・XYステージ・複雑形状の大型部品
- ✓ 3Dプリンターでの小型部品





XYステージ



大型構造品



直定規



3Dプリンタによる小型部品



3Dプリンター

ロボット

- ✓ 介護・医療の作業を自動化
- ✓ 工場の省力化





11-5. ③お客さまに選ばれ続ける



事業の方向性

1 新しい事業価値の提案

② 新技術へのチャレンジ

③ お客さまに選ばれ続ける

29/34

お客さまのために 提案ができる すぐに 対応する よき相談相手になる



もの売りから付加価値提案、サービス提案へ

30/34



新商品売上高比率

30%

新規お客さま数8%アップ

35,800

カバー率 5ポイントアップ

84%

営業利益率

8%以上

1. 2018年3月期の実績

11.新中期経営計画について

Ⅲ. 配当情報

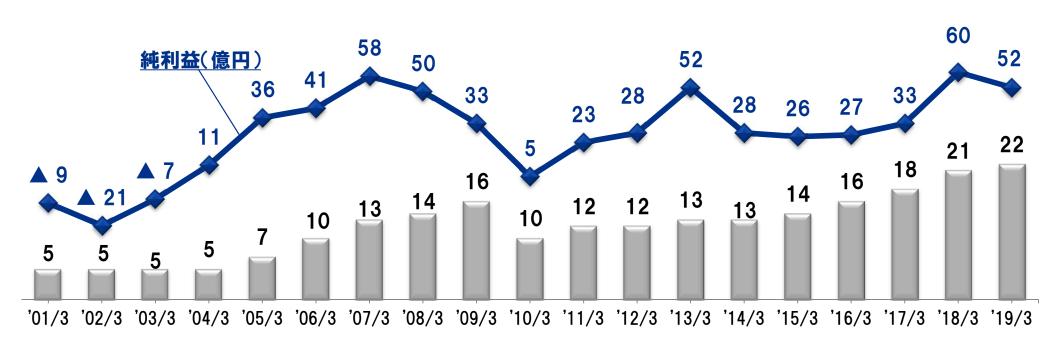
Ⅲ-1. 株主還元方針

▶次期配当金(年間):1株につき22円5期連続 増配

安定配当 + 業績連動

<u>+昨年度より株主優待制度を導入</u> (当社のPRを兼ねて)

1株当たりの配当金と当期純利益の推移







御清聴ありがとうございました

注意事項:

本プレゼンテーションおよび質疑応答の回答には、将来に関する見通し、期待、計画あるいは戦略が含まれています。この将来予測に基づく記載や発言は、為替変動、製品に対する需要変動、各種商品の開発・生産能力、関係会社の業績およびその他のリスクや不確定要素を含みます。本プレゼンテーションおよび質疑応答の際の回答に含まれる全ての将来的予測に基づく記載や発言は、プレゼンテーションの日に入手可能な情報に基づいており、弊社は法令に定めのある場合を除き、このような将来予測に基づく記載は発言を更新する義務を負いません。また、この記載や発言は、将来の実績を保証するものではなく、実際の結果が、弊社の現在の期待とは、実体的に異なる場合があります。